

预制菜模式蹿红！市场规模将超万亿，到底是“钱”景可观还是赛道骨感

产品名称	预制菜模式蹿红！市场规模将超万亿，到底是“钱”景可观还是赛道骨感
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

懒人经济以及疫情的催生，预制菜的风口再起。不但资本迫切进入，不少餐饮企业也渴望在这个赛道分得一杯羹。但是，预制菜真的那么好做？真的会是餐饮未来的大趋势吗？

在预制菜的语境里，要把大餐搬上桌，或者只需分为两步：1.下单购买；2.依照说明书放在炊具里简单加工。一通操作下来，既节约时间、又能满足味蕾，更重要的是，人人皆可体验星级厨师端出大餐的同款快乐。

也正是这种新鲜十足的餐饮场景，近来被机构预测具有万亿规模的巨大潜力，并声称预制菜可能引发厨师失业，导致餐饮业变革。事实当真如此？眼下，中央厨房+连锁零售+网上零售正成为新业态新消费，这种模式给消费者、餐饮企业、商超都带来了一场变革，尤其是在新冠疫情暴发之后，这种变革的步伐加快了。

预制菜模式蹿红，未来行业市场规模将超万亿

预制菜，是指以农、畜、禽、水产品为原料，配以各种辅料，经预加工而成的成品或半成品。这种不需洗菜、择菜的菜品，越来越受消费者喜欢，尤其是更受年轻人们的青睐。根据盒马鲜生的数据显示，95后购买半成品菜的比例达到了65后的两倍。随懒人经济以及疫情的催生，加上预制菜的推广既可以节约人力成本，也可以节约房租成本，预制菜逐渐走向大众视野。

不但资本迫切进入，不少餐饮企业也渴望在这个赛道分得一杯羹。自2011年-2020年数据来看，预制菜相关企业注册量呈上升趋势。

中国连锁经营协会发布的数据显示，2020年疫情防控形势zui严峻的时

候，超过九成的连锁餐饮企业开始出售半成品和预包装食品。通过界定企业名称或经营范围包含“速冻、预制菜、预制食品、半成品食品、即食、净菜”的企业发现，截至今年4月底，我国在业存续的预制菜相关企业共有7.19万家。

今年4月份，被称为“国内预制菜第一股”的味知香正式登陆A股市场，上市后该股一度涨至139.8元/股，较发行价涨幅3.9倍，市值接近140亿元。从味知香的半年报数据来看，3.65亿元的营收和0.61亿元的净利水平，侧面印证着预制菜行业“钱”景可观。

从最初的默默无闻，到万亿市场规模潜力，预制菜的蹿红速度飞快。9月9日，中商产业研究院推出的《2021中国预制菜行业市场前景及投资研究报告》显示，我国目前的预制菜市场存量约为3000亿元，如果按照每年20%的复合增长速度估算，未来6-7年我国预制菜市场可以成长为万亿元规模的市场，长期来看我国预制菜行业规模有望实现3万亿元以上规模。

那我们需要怎样去开拓销路呢？

首先我们应该搭建属于自己的线上商城，培养属于自己的私域流量。在如今这个时代，大部分的流量都掌握在主流平台当中，我们做自己的线上商城要想获取流量，只有两个办法。第一个就是“烧钱”买流量，虽然这个方法可以在短时间内获得巨大的流量，可是这个流量很难去转化，并且伴随着巨大的风险。

而搭建属于自己的私域流量，传统的品牌营销方式，要么找明星代言，要么找渠道打广告，要么找网红带货，无可否认，这些营销方式还是有一定的效果的，能提升品牌的知名度，也能带来一定的销量。但是与此同时，这样的营销也是需要成本的，而且这笔成本还并不低。但是借助私域流量宣传，那就不一样了！不需要打广告，商家只需要在平台发布新产品的信息、促销的信息，用户就可以直接收到，无需花费任何成本，就直接达到了宣传的目的。接下来小编就给大家简单分享一个可以快速搭建私域流量的方法。

链动2+1模式：

开发2+1链动模式软件详情有哪些呢？

一、晋升机制

会员层级：代理、老板

代理：直接消费“499”元，获得该身份

老板：直接推荐2个“代理”，获得该身份

二、奖励模式

1、直推奖：顾名思义就是直接推荐一个代理/会员，会员消费获得的直接分佣奖励。（比如a代理推荐b粉丝，b粉丝去下单，a代理就可以获得直推奖励）。

2、见单奖：顾名思义就是推荐一个代理/会员，会员消费获得的见单奖励。（比如a老板推荐b代理，b代理推荐c粉丝，c粉丝去下单，a老板就可以获得见单奖励）。

3、平级奖：就是会员老板与老板之间，两者身份一致的时候，平台额外补贴给上一级老板的奖励。（比如a老板推荐b老板，b老板推荐c代理，c去下单，b拿见单奖，a老板跟b老板是一样老板等级，a老板可获得平级奖）。

4、帮扶奖：完成平台设置的任务（推荐“N”人成为老板，之后才可100%解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁）（只需要完成一次即可）

三、玩法详情

这是一种全新的商业模式逻辑，人帮人的一个商业模式玩法

代理；只能获得一个直推奖励

老板：可以获得所有的奖励模式（直推、见单、平级、帮扶）

留人、走人操作玩法：

帮助直属下级代理，或者通过自己努力晋升成为老板，都需要留下两个会员，给自己的上级

完成平台设置的任务，之后每次收益都将100%获得，没完成平台帮扶任务，则是只能获得80%的收益，剩下的20%，需要等到完成任务之后才可解锁。（只需要完成一次即可）

开发2+1链动模式类软件的特点有哪些？

1、二级分销，不存在多层级，合理合规分佣收益

2、走人机制：推荐两人消费499即升级老板，关系脱离，走人自己带新线

3、留人机制：自身成为老板后，为上级留下zui开始推荐的两人

4、奖金每天都可以提现，公平公正公开，人人平等，团队以2的倍速裂变倍增，轻松升级，直推2单晋升为平台zui高级别(老板身份)，享受利润zui大化，老板直推奖励300，利润拨比高，老板间单高收益200

