

# 拼团返利系统模式开发

产品名称	拼团返利系统模式开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

## 产品详情

拼团返利系统开发，拼团返利系统模式开发，拼团返利系统APP开发，拼团返利系统定制开发，拼团返利系统模式源码。

(相关声明:文章资料整理于互联网，仅作为有开发需求者的模式参考，与相关平台没有任何关系，玩家勿扰，若有侵权可联系删除)

拼团返利系统模式介绍：

1、(初级成员)二级分配：

新增加的两级分销渠道，会员邀请除在拼团区可获得奖励外，被邀请人在商城区、商家区购买商品，也可获得相应的直接或间接推奖励；

使用者可通过购买礼包产品、达到销售目标、开发新用户等条件，升级会员；

2、(队长)团队奖励。

为使会员有更大的动力去发展会员，推荐新的粉丝，同时也有助于培养更多的团长，帮助平台管理，培养初级会员如何驱动市场而设计的一个分销奖励模式；

领导人可拿到伞下所有与遗传链有关的额外奖励，只有下面的人出单即可获得奖励，团队基数越大，无

级别限制，可以无限极多的奖励，级别越高，可以无限极高的奖励，级别越高，越可获得多个等级。

一般会员可以通过花钱购买身份礼包、推荐会员、销售达到团队销售、自己消费等条件来升级会员。

团体奖励。

店经理奖励分为十二个不同等级的人，不同的等级可设置不同的奖励比例，不分级别，只要是同一组的人购买产品，拥有店长身份的人都可以获得奖励。

3、区域合作伙伴(地区奖励)，平台可以招募区域合伙人，通过销售区域帮助平台迅速回笼资金，以收货人地址为导向，所有在该区域产生的订单将归其相应的合作伙伴，该区域的订单区域合伙人均可获得佣金提成；

选择销售人员作为某一地区的代理，以收货地址为导向，只要收到所辖地区的订单，就可以得到奖励。

凡有销售业绩的，均可成为区域代理身份，业绩与收入成正比，人员充足，由商家合理设定奖励比例。

4、股东(股息)(属于一种激励方式)

对于那些表现好的团长，平台会从产品的利润中提取一部分做分红，分配给达到标准的团长，分红的多少取决于这个团长贡献值有多少(团队销售额)

设立公司可入股成为公司的白金，如在公司就职时按职位获得相应的工资，如果没有就职，则按公司利润、出资比例分红。