

京喜618“点亮”市场：更短链路，更快下沉，更具烟火！

产品名称	京喜618“点亮”市场：更短链路，更快下沉，更具烟火！
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

一年一度的618又开始了。

在新经销看来，虽然整个市场环境和商家目前都面临着不少的挑战，但各大电商出台的扶持举措明显正在不断给市场信心。

据报道，京东旗下生活消费商城——京喜已经按时开始了正式的618大促，按京喜官方的说法，今年的618将带来一场更具担当与烟火气的大促狂欢。的确，此时需要的不仅是场消费狂欢，更重要的是带动上下游合作伙伴共赢、承担更多社会价值的担当。

这场大促，京喜依旧会和从前一样，让消费者享受万种低价省心的源头好物、品牌好物。如特价菜场、

超省星期五、膨胀补贴等活动，还依托京喜APP、京喜拼拼、京喜通等线上线下业务布局，为消费者提供到店即买、送货到家、预售自提等多种消费体验和服务。

同样，这场大促也是参与其中的任何一位商家所需要的。

受疫情的不确定性影响，对每一个商家而言，稳增长是当下经营的主旋律和核心策略。但若是依靠个体，个人自身的努力，坦率地说，势单力薄，很难实现。市场更需要的是一场全民狂欢节日，激活消费。

618来得正当时。

今年的618，京喜以“京喜在身边”为主题，联动全国300+核心产业带、1000余个直采基地、上万品牌商、超百万线下门店深度参与。这么大的阵势，对任何一个商家而言，直接的销售增量是必然的。

但除此以外，从这一串串数字，我们也看到了其背后更深的价值，京喜作为一个平台，对不同商家来说，不仅仅是一门生意，更是在为商家打通一条全链路的高速通路网，全渠道、全场景的渗透到全民消费生活中。

更短链路的产业助销

300+产业带、近1000个直采基地。产业带和直采基地的背后涉及到上万商家，在过去，这些深居产业带腹地的商家们，虽然手上握有好产品，但限于销售链路长、品控难标准、需求难把握等诸多痛点，导致销售的半径，仅于本地。即使能跨区销售，也是因为中间环节，物流多次分拨转运，导致价格高，销售少。

针对这些挑战和困难，京喜整合京喜APP、京喜拼拼、京喜通等多端销售渠道及流量资源，依托供应链、技术、营销等优势，通过线上营销会场、直播、社交等丰富社交玩法，以及线上线下一体化运营加持，为农产品、产业打开多向高速通路网。帮助产业带商家，真正实现从本地到区域，从区域到全国，扩大销售半径。