

郑州链动2+1模式开发

产品名称	郑州链动2+1模式开发
公司名称	广州量子云力科技有限公司-产品部
价格	.00/件
规格参数	链动2+1:新零售商城
公司地址	天河区车陂
联系电话	15626225311 15626225311

产品详情

郑州链动2+1系统开发公司、郑州链动2+1商城系统开发、郑州链动2+1奖金制度开发、郑州链动2+1平台开发

理解私域流量，我们需要先了解“流量”。

获得流量，是有成本的。而流量越来越贵是必然趋势，为什么？

开一家线下实体店，地段租金就是支付的流量的成本。每天进店的人流，就是你用租金，向各个商圈购买的一次性流量。

开一家线上淘宝店，支付给平台的佣金，买广告位的花费，这些都是你的流量成本。

早期，进驻淘宝、美团等平台的商家，由于一时之间，流量大规模从线下迁移到线上，流量大、商家少，也就是需求多、供给少，形成短暂的供需失衡，从而获得了红利。

这个红利，是超优性价比，是获得“流量”的价格优势和可能性。

但有了红利，就有竞争。当越来越多的商家涌入，流量趋于稳定，而电商获客成本与线下趋同时，红利就逐渐消失了。

此时，流量掌握在电商平台手里，商家为了让自己的产品获得曝光，触及更多消费者，就需要支付费用

面对社交电商和私域流量发展，我们要怎么把握住机会呢

一、链动2+1代理奖金制度解析

1、两个身份角色：(代理，老板)用户任意消费499，即可成为代理(产品自选，不指定)

2、四个奖励：直推奖100元，见单奖200元，平级奖10%，帮扶奖20%

直推奖：推荐一个代理消费获得的直推分佣奖励。(比如A代理推荐B用户，B用户去下单，A代理就可以获得100元直推奖励)

见单奖：推荐一个代理消费获得的见单奖励。(比如A老板推荐B代理，B代理推荐C用户，C用户去下单，A老板就可以获得200元见单奖励)

平级奖：老板与老板之间两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励

(A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是平级身份，那A可获得B收益的平级奖，如：B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励)

帮扶奖：1、完成平台设置的提现任务

(推荐2人成为老板，团队下需要"N"个代理，后才可解锁收益，没有达成每次只能解锁80%收益，剩下20%冻结成基金，完成任务之后才可解锁)(只需要完成一次即可)

二、链动2+1模式软件制度系统的亮点有：

1.两级分销，没有多级体系，合规经营。

2.离开机制，推荐两个人花499成为合资伙伴，也就是升级成为老板，离开关系。

3.留人机制，成为老板后，留给上级的两个代理会继续做市场。

4.上级帮助下级，下级成为老板后，下级为上级成为老板。上级帮扶后，可以获得帮扶基金。不用担心放自己的号和防死号。

三、如何使用户形成裂变？

- 1、给力的优惠活动吸引现有用户邀请新用户，如低价拼团、砍价0元购等。
- 2、线上线下服务：线上客服要及时有效的回复用户信息，解决用户问题；线下服务员要贴心指导，或者在店里放易拉宝，用小程序下单享受优惠流程图。
- 3、优质产品：再好的服务，也要靠自己的产品。如何打磨优质产品？体验流畅？美味可口？效果明显？物美价廉？
- 4、优质产品+优质线上线下服务，促进口碑传播，用户水到渠成。

我司有现成成熟案例，独立源码部署，有需要快快联系我吧