

「链动2+1」企业招商难？找不到招商的好办法？

产品名称	「链动2+1」企业招商难？找不到招商的好办法？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

如今的互联网发展已经过了以前的野蛮生长期，趋于稳定的市场也让很多之前持观望态度的人们准备下场加入，无论是传统企业的线上转型，还是工厂拓展新的售货渠道，又或者其他原因。而在这些企业进入线上市场时难免会遇到很多问题。

问题主要就是以下几种：

市场打不开，自己的产品没有很好地售货渠道；

研发、维护资金不足。无法做到资金回笼；

品牌形象打造不起来，没有品牌

度。

而解决这些问题的方法也很简单，那就是加大资金的投入。这话说起来确实容易，但是还能有大量资金的企业确实不多，而另一个方法就是找代理商。

生产商如果不招代理商和加盟商那么仅凭一人之力很难打通市场，由于生产商对新产品的研发需要投入

大量资金，资金的短缺也很大程度的阻碍了企业自身的发展，重要的一点便是拥有大量的代理商便能够开展连锁店形成品牌效应，一旦品牌效应形成再加上营销，很容易获得用户的信奈对新产品产品拥有很大的帮助。

现在就来介绍现在火爆的招商模式【链动2+1】：

以农产品为例，一个农产品礼包市场价599元，现在在平台有优惠价格为499元。在购买的同时获得平台给与的身份：

链动2+1中的两个身份：代理、老板。

代理：自购499的产品后，就可以成为代理

老板：推荐两个用户购买499代理产品，就可成为老板

奖励机制：直推奖励、见点奖励、平级奖励、援助基金、分红奖励

直推奖：推荐一名用户购买499成为代理，直接获得100元直推奖励。（比如A推荐B成为代理，A获得100元直推奖励）

见点奖：在老板身份下的代理推荐新的代理，可获得200元见点奖励（比如老板A团队下的，代理B推荐C用户成为代理，老板A获得200元见点奖励）

平级奖：老板推荐的代理，该代理也成为老板后，获得一定比例的平级奖（比如老板A推荐的B成为老板身份后，B的总收益300元，老板A可以获得B收益的10%，也就是 $300 \times 10\% = 30$ 元）

分红奖：每成交一笔订单时，平台将订单的5%放入奖金池，每天平台会根据老板的业绩按照一定比例发放奖金。

