

# 帝航润滑油 润滑油厂家代理 润滑油厂

产品名称	帝航润滑油 润滑油厂家代理 润滑油厂
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

## 产品详情

### 降价促销导致润滑油代理商无利润

现在润滑油产品市场，润滑油厂，价格相对透明，价格是商品的交换价值在流通过程中所取得的转化形式。

价格是敏感的，不是独立存在的。

润滑油代理经销商降价促销需谨慎——亮底牌，悠着点。

市场营销环节中降价促销重点影响到4Ps【产品：注重开发的功能，要求产品有的卖点，把产品的功能诉求放在位；价格：润滑油代理经销商根据不同的市场定位，制定不同的价格策略，产品的定价依据是润滑油代理经销的品牌战略，注重品牌的含金量；分销：企业并不直接面对消费者，而是注重经销商的培育和销售网络的建立，企业与消费者的联系是通过分销商来进行的；促销：润滑油代理经销注重销售行为的改变来刺激消费者，以短期的行为（如让利，营销现场气氛等等）促成消费的增长，吸引其他品牌的消费者或导致提前消费来促进销售的增长。】中的2P（价格和促销），而这样的影响却不会只是简单的影响到这两者，而会拉动整个营销链条的价值取向。

### 良好的言行是润滑油从业人员必备的素养

之前帝航润滑油厂家可以搞联合，是指两个或者两个以上的品牌或者厂家合作开展，润滑油厂家，推广产品和服务，以扩大活动的影响力，提升各自的品牌和服务，同时采取利益分享，费用分摊的原则举行的。

联合一般是在两个互补品牌之间展开，润滑油厂家代理，讲究的是强强合作，实现双赢的目标，因此这种联合一般讲究对等合作。基本上，两个不对等的品牌之间是很难开展联合促销的，因为，强势品牌一般

在合作中会处于主动地位，而弱势的一方将在合作中往往处于下风。例如帝航润滑油品牌联合，如前期帝航润滑油与饮料之间的合作就非常成功，实现了双赢。它们之间联合促销的主要内容就是买帝航润滑油机油2箱送饮料一提。

采取联合的优点是可以快速接近目标，降低相应的促销成本，可以有针对性地选择目标消费群体，而且通常是品牌之间的合作，工业润滑油厂家，可以增强对的吸引力，较好地达到促销目标。

市场上，绝大部分润滑油代理经销店受到客户青睐的原因不仅是拥有较好的软硬件设备，而是其为客户提供的贴心服务，受到用户青睐就等于收获的销售利润得到提高。因此可以验证了服务不但提高了销量，服务半径也随之增加。

生活水平在不断提高，人们对服务的要求也随之提高，出现问题就要能及时提供解决方案。许多商家仍把注意点停留在销售上，从而忽视了对客户的服务要求，导致客户降低了对商家的满意度。当然，为消费者提供的服务是需要一定的资源来支撑的，并且在短期内没有明显的回报。

帝航润滑油(图)-润滑油厂家代理-润滑油厂由山东帝航石化股份有限公司提供。“润滑油,柴机油,汽机油,自动变速箱油,车用润滑油,工程机械油”选择山东帝航石化股份有限公司，公司位于：济南市历城区机场路11366号，多年来，帝航润滑油坚持为客户提供好的服务，联系人：吴经理。欢迎广大新老客户来电，来函，亲临指导，洽谈业务。帝航润滑油期待成为您的长期合作伙伴！