

## 链动2+1模式--美丽天天秒商城，微三云钟小霞

产品名称	链动2+1模式--美丽天天秒商城，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

### 产品详情

一个月的时间做出了近两个亿的流水。美丽天天秒商城就是厂家直销的模式，省去中间N道环节，从而让利消费者。但仅靠厂家自己推广的话，是非常难的，而让消费者自己去推广那肯定事半功倍，为了鼓励消费者参与推广，并且增加消费者的粘性，就推出了代理制度。很多客户看到了美丽天天秒的模式觉得这个模式让商家和用户觉得玩法简单收益高效，便想要了解这个模式。

这个模式我们称为：2+1链动赋能。一共有：三种奖励（直推奖励、团队奖励、平级奖励）、两个身份（代理、老板）、一个提现机制（帮扶机制）和一个走人留人机制。

直推奖励：成为代理推荐消费者购买产品可以在平台获得奖励

团队奖励：成为老板后手下的代理（或者自己）推荐消费者购买产品就可以在平台获得奖励

平级奖励：当自己成为老板后自己手下的代理也成为了老板的时候，每当手下的老板获得平台奖励的时候自己就可以获得平级奖励。

代理：购买产品即可，成为代理之后推荐消费者购买产品可获得直推奖励

老板：成为代理后推荐两个消费者购买产品，让消费者成为代理即可。成为老板后手下的代理每推荐一个消费者购买产品就可获得团队奖励，若是自己推荐一个消费者就可获得直推奖励+团队奖励。

帮扶机制：当成为老板后每提现一笔奖励就有一部分会被冻结，解冻的办法就是帮助让自己成为老板的代理获得订单。

现在来看看是怎样一个裂变方式

假设一件商品为499元，直推奖励为100元，团队奖励为200元，平级奖励为10%，每当老板提现一笔奖励则会有20%的奖金会被冻结。

有人推荐消费者A购买产品，消费者A购买产品后晋升为代理。

代理A推荐了消费者B1和消费者B2购买产品，代理A则可以获得两个直推奖励（100元+100元=200元），消费者B1和消费者B2晋升为代理，代理A晋升为老板。

老板A再次推荐了消费者B3购买产品，则老板A获得直推奖励和团队奖励（100元+200元=300元），消费者B3晋升为代理。

代理B3推荐了消费者C1和消费者C2购得产品，代理B3获得两个直推奖励（100元+100元=200元），老板A获得两个团队奖励（200元+200元=400元），代理B3晋升为老板，C1和C2晋升为代理。

B3晋升为老板了就会脱离这张关系网，并会把代理C1和代理C2放在老

板A手下，让老板A继续获得团队奖励。这就是走人留人机制。走1个，留2个，收益：400元；走2个，留4个，收益：800元；走4个，留8个，收益：1600元；走8个，留16个，收益：3200元如此类推...

代理C1推荐了消费者D1购得产品，代理C1获得直推奖励（100元），老板A获得团队奖励（200元），推荐人获得平级奖励（ $200 \times 10\% = 20$ ）。

若老板A需要提现全部奖金就需要帮助代理B1和代理B2获得10个订单，不然只能提现80%奖金，剩下20%的奖金将会被冻结，代理B1和代理B2获得了10个订单后自动解冻。如果说老板A是想赚钱的话，就不会推荐一些僵尸号过来，而会推荐一些有能力的人来帮助自己赚钱。