

引流的必胜法宝，分享购商业模式解析

产品名称	引流的必胜法宝，分享购商业模式解析
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

伴随着互联网的发展，商业模式也在不断变化，众多商业人士不断创新，商业模式也在不断推旧陈新。而一种基于B2B的新型商业合作浪潮同时也在电商行业席卷而来，这种后来被称为“分销”的网络经营理念使很多中小型商家找准了自己在市场中的定位与生存手段。

商业离不开营销，而营销自然是用来带动流量的，但市面上的营销方式就那么几个，不一定适合个别商品，今天给大家带来的是分享购的商业模式，这个模式对于做平台引流是十分容易的，对于解决后期复购问题也是简洁方便。

分享购可以在生活的方方面面消费给予优惠，能在享受优惠的同时还可以获得收益，具体怎么做呢？比如平常你给冲个话费是没有折扣的，充多少就是多少，但在分享购里，你冲100只要95，冲200只要190，电费也能打个95折，日积月累下来可以省掉多少钱呀。

同时分享购还对接了主流电商平台，不论是拼多多、淘宝还是京东，还是哪个平台，你心仪的商品只要通过分享购就可以让你优惠几块几十块甚至上百块，本身是在哪买的还是在哪儿买的，发货地也是那个发货地，只是让你换个地方下单。

五五公排机制下的引流速度同时也是十分惊人，以五五公排的机制，超过五人自动向下滑落，九层的网体，第一层5人，第二层25人，第三层125人，第四层625人，到第九层191万人，九层一共244万人，这些人的每一笔消费，平台都可以获得收益。

在移动互联网背景下，从零售到新零售，商家与消费者的关系也在不断改变，产业带来变革的同时，消费者也将会从新零售获益。