

这一次是该选择正确的模式了，一个月70万会员。

产品名称	这一次是该选择正确的模式了，一个月70万会员。
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

## 产品详情

正确的商业模式是什么模式？我认为分享购模式，分享购主要是以社交电商为主所创建的模式，社交电商主打的就是流量，在这个流量为王的时代，没有流量的平台注定是无法长久运管的，如何寻找新的方向已经是不少商家刻不容缓的时刻了。

占据了移动互联网半壁江山的微信则是摆在面前的一个巨型流量池，靠着10几亿的用户群体，社交电商的前景只会无限远大。

但多数商家对于如何布局还是不够了解，如何打通多渠道就是必须面对的问题，就来和大家分享一个很牛的模式，模式会员自动裂变，直推五个人人就可以达到244万的会员数。那么下面给大家分享下这个模式。

这个分享购模式结合了各位日常生活的所有开销，像点外卖，打车，买衣服等等，只要早点进来成为会员，就可以坐享收益。

模式的整体是正向拨比的，佣金有留存，加上公司轻运营就会成本很低。

分享购的核心裂变机制是五五复制倍增的

每个人都可以分享五个人，多余的人会滑落到你网体之下，也就是你推荐的人数超五个人之后，多余的人 would 直接滑落到你网体下面。

举例：假设你认识一个亲戚朋友很多的人，你推荐了他下载了，过一段时间后你后台就会多出几百上千，你难道不想提现吗？

提现很简单，只要分享累计五人，加上每个月平台消费达到九笔。消费金额是无限制的，哪怕买个铅笔，冲个话费，交水电，打车都算消费。

本来每个月都是要用到这些服务的，如果在平台中消费还能多省一点，你肯定不会拒绝吧？

模式好处：

- 1、市场潜力大，中国网购人数突破10亿，网购就是刚需，永不会过时。
- 2、门槛低，推广容易，项目刚启动，正是抢夺市场的好机会。
- 3、产品刚需，不愁用户少。
- 4、纯线上运营，满足许多因疫情赋闲在家的学生党或宝妈。