

# “懒人经济”催化下的红利市场

产品名称	“懒人经济”催化下的红利市场
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

## 产品详情

在如今市场受疫情影响，经济不稳的大环境下，应找对疫情所开辟的行业风口投资，进行小规模投资尝试，疫情当下，活动受限，大家的生活都失去了很多便利，许多的消费需求都聚集在了线上，那这时对配送服务的需求就会暴涨，有需求就会有市场，此时可以考虑创业做一个本地的跑腿配送平台，尤其是在小城市里，能够发挥的空间更大。

### “懒人经济”催化下的红利市场

尤其是近年来“懒人经济”带来了社会服务业的发展，跑腿配送则是在懒人不断变高的需求下诞生的行业。而随着互联网线上经济的快速发展，“懒人”的不断增多，使得这个行业一经出现就爆火了起来。在市场需求下，催生了很多想要向跑腿方向创业的群体，随着互联网的高速发展，懒人经济逐渐地进入到每家每户，跑腿配送行业急速发展，成为市场上最炙手可热的行业之一。

调研数据显示，消费者使用跑腿取送过的物品占比第一是饮品，占比为45.4%；其次是食品，占比44.7%；生鲜品类排名第三，占比38.2%。餐饮生鲜目前仍是跑腿服务取送的主流品类，主要包括个人取送和个体经营者发货需求，同时公司物品、个人物品、鲜花蛋糕、宠物用品等占比也在上升，跑腿服务取送的物品也逐渐趋于多元化。

### 当下中小城市生活服务现状

虽然大的跑腿平台已然占据了主流一二线城市市场，但也有鞭长莫及的地方，在三四线中小县城乡镇下沉市场，即时配送的业务布局还未成熟，其配送运力体系也不够完善，下沉市场集中的配送需求无法及时被满足，配送市场渠道也还有巨大的上升空间，对于本地创业者来说，是莫大的机遇。

总而言之，跑腿行业可以渗入到人们生活的各个方面，其含义在于：花钱省时夺“利”。抓紧现下时机，提前占据本地外卖跑腿市场，在本地搭建一个同城配送平台是非常优质的创业选项，提前整合本地现有资源，为本地消费者提供便利的同时，也为自己的品牌打下坚实的基础。既能给当地代取便捷又能收获不菲的回报。

### 那么搭建生活服务系统需要注意什么？

## 1.开展本地市场调研

前期通过市场调研了解本地对跑腿服务的需求，结合当地的实际情况，找到需求最大的业务作为切入点，确定开跑腿公司的营业方向，一步一个脚印逐步深耕本地市场需求。

## 2.选择生活服务平台搭建系统

选择一款合适的系统软件，是决定生活服务效率的关键因素之一，选择系统要注重功能齐全、系统稳定、服务优良、价格实惠等因素。同时消费者可以通过微信公众号或小程序下订单，既方便又快捷，也可以通过APP下单。

## 3.线上 + 线下积极宣传推广

本地市场区域范围有限，宣传传播相对轻松，线上宣传可以通过公众号传播,线下可以通过发放传单、路边公交灯牌宣传广告，拜访商家、朋友介绍等来促进线下推广。

快跑者平台搭建系统在解决创业难题的同时，还具备完善的售后服务，提供团队运营辅导，产品迭代更新，部署战略指导，产品使用培训等，为创业者省去一系列运用难题，给予使用者放心安心的全方位一站式产品体验。