

# 泰山众筹：消费全返是一个怎样的模式？—微三云李志英

产品名称	泰山众筹：消费全返是一个怎样的模式？—微三云李志英
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

## 产品详情

消费全返作为一种新型的促销模式，有很多人对它都感到迟疑。消费全返现在有两种模式：一种是消费后排队，等待商家通知是否全返。另外一种消费者消费后，要邀请够多少人商家才会给全返。相对于第二种来说，是不合法的。

现在经济大环境下，生意越来越难做，很多商户是愿意采用这种模式的，很多消费者听到这种“消费全返”模式，也是乐意采用的，那么理论上这个平台会接入更多的商户和消费者，短期的资金链不会断裂，随着规模的越做越大，可以有各种途径的利润来源

消费全返是一个怎样的模式？带你正确认识消费全返！消费全返模式的本质 也就是消费增值的一种。

### 泰山众筹

一、首先还是介绍一下什么是众筹模式：众筹是商城应用快速去动用户自我裂变的一种促销活动。通过用户主动发起链接人脉，好友互助的模式，以更低的门槛参与并完成项目，同时实现品台引流与卖货的目的。

、用户首先需要在平台消费购买商品，然后平台会赠送同等价值的购物币，有了购物币之后可以去商城抵扣消费或者参加平台的众筹活动。（购物币是参与泰山众筹活动的门槛，购物币一般不开放提现，也可以自定义提现规则）成为平台会员，拥有自己的推广邀请码，推广分享好友在商城下单购物，即绑定上下级关系，并享有相对应的推广分销奖励

众筹玩法：在商城购物所获得的购物币参与众筹

项目的制度是下一期比上一期增长30%，这个30%分配给用户收益、市场收益、平台收益。

举个例子：

第，一期10000购物币

第二期13000购物币

第三期16900购物币

第四期21970购物币

.....

倒数第四期退70%购物币给30%积分

倒数第三期退70%购物币给30%积分

倒数第二期退70%购物币给30%积分

倒数第，一期退100，%购物币

倒数第1-4期视为爆仓，倒数第，一期退还100，%购物币，倒数第二，三期、四期退还70%购物币（70%-100，%的数值比例是可以自定义）

众筹失败：zui后一层全额返回，倒数第二次返70%的本金，这里的比例是你投资金额，比如你投资10000，那就是返给你7000，剩下的就用购物币返给你，返给你以后，你就那购物币去变现，怎么变现呢？每次众筹（也就是参与）的时候都需要购物币，也就是每次都要消耗购物币。每期收益的30% = 用户收益12%+市场奖励16%+平台利润2%，完全无任何泡沫。

1、用户收益：当第四期筹满，释放第，一期，原路全额兑换本金给参加的用户，并且会获得本金\*12%的收益。例如你花了1000参加第，一期众筹，那么就可以获得120的收益。

2、市场奖励：16%（按现在奖金模式自定义）

这里的分润是用产品利润来补的，要平衡商城里的分润波比，可把商城的分润拨到这里来。

.分享奖励 5%

.管理奖 5%

.股东分红 3%

.区域代理 3%

3、平台会获得每期2%的收益

三、前端页面展示

四、众筹这个模式其实理解起来也很简单，举个简单的例子。应该都有信用卡吧，比如你有4张信用卡，分别是ABCD，A卡的钱用了以后B卡的钱来还，B卡的钱用了以后C卡来还，C卡的钱用了以后D卡来还

，D卡的钱用了以后A卡来还，整个项目操盘或者控盘就是这么个道理。没其他技术含量。

唯一的好处就是这个30%，这个泡沫是分配好了的。包括项目方赚钱都是分配了的，比如有的是1%，有的是2%，叫平台维护费。