

# 消费创业新生态，嗨购商业模式解析

产品名称	消费创业新生态，嗨购商业模式解析
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

## 产品详情

互联网发展迅速，而因互联网发展的电商行业也一直不断地发生演变。第1阶段：买卖关系从电商刚兴起的传统电商行业，商家和消费者之间从线下转移到线上，而其中的关系也只是买卖关系，只是少了中间商。第2阶段：分销关系而在传统电商行业红利期逐渐的消失，商家的获客成本越来越高，而社交体系的成熟逐渐发展了社交电商的新模式，商家寻求消费者去帮助商家带动销售，而消费者能从中获得一定的收益。第3阶段：消费全返消费者能在消费过后在一定的时间内获得部分消费收益，直到消费者的支出全部返还。第4阶段：区块/链积分模式区块链技术与商业模式的结合，这个阶段的企业开始与消费者/供应商绑定消费关系，消费者在平台上的消费，都可以参与获得公司未来的发展红利，跟着企业一起成长。现如今大部分中小企业现在很多都开发了属于自己的小程序或者app,但绝大部分还是处在第2和第3阶段，因为相对来说第4阶段涉及到了区块链的技术，不管是在成本还是对自身企业都有一定的要求。给大家分享的这个商业模式就是利用第4阶段的玩法但是没有用到区块链技术去玩的一个模式——“嗨购”商业模式。“嗨购”商业模式是基于新的经济形势下应运而生、以社交分享用户消费创业需求为核心，以商品、商家和厂商让利为基石，以助力创业者无忧轻资产创业为动能，打造消费者、创业者、实体经营者及平台多边共赢的创新型消费生态模式。在“嗨购”商业的模式中，消费者消费过后平台会发放跟消费额相对应的“嗨值”，同时线下商家也可以获得部分“嗨值”。平台会每天空投一定数量的“嗨贝”，而投放的“嗨贝”会逐渐的递减，递减的目的就是为了让“嗨贝”的价值提高，平台会根据商家的让利、产品的利润进行“嗨贝”购买力的托底。这就是“嗨购”商业模式的一个玩法逻辑。看到这里我们肯定发现“嗨值”和“嗨贝”两个元素在这个模式中特有的一个意义，那我们来说清楚这两个元素到底是什么。“嗨值”：“嗨值”相当于你的现金价值，是未来的变现总值，又或者说是贡献值，意味着你可以获取价值的总额的记录。“嗨贝”：“嗨贝”实现变现流通，主要用于联盟商家打赏，根据市场供需关系有增值属性。举例：今/日全网100万“嗨值”对用户个人而言：消费1000元、商家让利10%、每/天空投500枚为例计算今/日获得“嗨值”： $1000元 * 10% * 10倍 = 1000$ “嗨值”今/日获得“嗨贝”： $1000$ “嗨值”/100万“嗨值”\*500枚嗨贝=0.5枚“嗨贝”对商家而言商家获得“嗨值”： $1000元 * 10% * 2倍 = 200$ “嗨值”注：“嗨贝”价值根据每/日全网消费额进行波动，按照当/日释放价值累计，与“嗨值”等值为止。那其中种地就是，用户手中的“嗨贝”有什么价值？首先“嗨贝”是有价值的，具体价值它每天都在变化的：1、消费抵扣：可以在线上商城或线下实体商家，进行消费抵扣使用。2、交易提现：可以直接以当天嗨贝的价值出售给平台，也可以定价挂售。3、升值空间：用户如果记得平台的潜质可靠，可以留存在手中，等升值之后再决定是否拿去消费抵扣、转卖他人或者直接提现。商家手中的“嗨贝”有什么价值？商家手中有“嗨贝”就不单单只会卖货或者等平台给资源，商家自身会参与到平台推广，因为商家在入驻平台利润关系的互补的，平台发展的好那，“嗨贝”的价值也会越来越高，这样商家与平台

之间的合作关系就会越来越牢固。