

淘宝店铺宝贝产品优化提升曝光服务

产品名称	淘宝店铺宝贝产品优化提升曝光服务
公司名称	河南世耀诚实业集团有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	南阳市卧龙区工业路华龙广告二楼
联系电话	13140513661 18338218580

产品详情

淘宝卖家越来越多，同行之间的竞争也越来越激烈，这时候如果商家不想办法提升商品排名，使商品有更高的曝光的话，很难在淘宝平台混下去，那如何提升淘宝产品曝光率?接下来我们就来给大家讲解一下这方面的内容。

1、做好市场调研

首先我们在产品的选择上就要多下功夫，多吃一些市场调研，了解大部分用户的喜好，再根据市场前景，选择合适的产品，比较好是那种大家都众所周知的产品。

2、搞淘宝活动

淘宝上的产品本就是琳琅满目的，我们想要在这么多商家中脱颖而出，首先就要把店铺的影响力做大，利用促销活动给店铺进行造势，比如通过满减，赠送优惠券，第二件半价等等增加产品的曝光率，这时候再借助流量补补把产品的收藏加购量提升上去，给用户一种“我们的产品很受欢迎的”感觉，自然就会引起他们的好奇心。

3、筛选关键词

卖家要学会进行关键词的筛选。一个宝贝的关键词分为属性关键词、促销关键词、品牌关键词以及评价关键词,它们之间可以共同使用，也可以单独使用。关键词越多，宝贝被搜索曝光的机会也就越多。但一个宝贝的标题字数是有限的，因此在对关键词完成选择之后，还要对其进行筛选，将其中比较有用的保留，去掉无用或者少用的关键词。

4、社区推广

在淘宝社区加入一些人气旺的帮派进行发帖，回帖，发帖前一定要先了解你所在帮派的发帖规则，不要乱发帖;发一篇好的帖子具有相当强大的功效，可以有效地提高店铺浏览量和曝光率。

其实淘宝商家想要提升商品曝光，就必须要让商品排名靠前，而这需要商家优化好店铺以及商品，给商品做好推广等，否则淘宝肯定不会给你流量的。