

做抖音怎么赚钱？浅谈做抖音能赚到钱的5大关键点

产品名称	做抖音怎么赚钱？浅谈做抖音能赚到钱的5大关键点
公司名称	杭州北斗星网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

一、有粉丝就能赚到钱吗？

错，作品发布之前一定要有一个整体的规划，要不然就算上了热门也会白白的浪费流量，想想以下问题：

- 1、商业定位，你的商业模式是什么？
- 2、想要吸引什么样的粉丝群体？
- 3、流量来怎么进行转化和变现？连这些根本的问题都没有搞清楚，那就注定只能是个凑热闹。

二、粉丝越多权重越高吗？

错，不要再去听信那些所谓老师们讲的玄学了，什么七天养号法，什么14天养出高权重的账号，告诉你，通通都是扯淡，因为根本就没有权重的说法。

只注重内容，只要你的内容足够优质，也能迎合你账号粉丝的需求，那么你的作品初始流量就会越来越高。你看那么多几百万、上千万粉丝体量的账号，有的作品播放量非常高，有的也很一般，原因就是他们作品的质量啊，忽高忽低。

你看像疯产姐妹那样的账号，他们每条作品少都有一两百万的点赞，说明他们每条作品至少都有上千万的播放量打底儿，他们的内容就是非常优质的，跟权重一点关系都没有。

三、赚钱的变现方式是什么？

一共三个方向：1、引流变现，2、直播带货，3、视频带货。目前做汽车、房地产、知识付费、情感咨询和投资。理财、保险，还有基金、交易、微商等等，这些都在做引流，持续累积自己的私域流量池，只

要有个千800的粉丝客户非常喜欢你，认可你，那么你年入个三五百万呢，都是非常轻松的。

无论您是制造商、供应链还是供应链，直播带货和视频带货都是未来三到五年的亮点IP带货人，发展空间很大。现在专门做平台的个人很难接受各种推广任务。基本上，他们吃了后一顿饭，没有下一顿饭。只有那些流量稳定的人才能赚钱。四、内容越垂直越好吗？

错了，现在每个行业类别都在如火如荼地竞争，你盲目垂直，永远做不到。现在，只要你的人是垂直的，输出什么样的内容并不重要，只要符合沟通逻辑，获得流量，你要做的就是让每个人都记住你是谁，知道你在做什么，你就会成功，创造一个有价值的个人IP出来是获得无限收入的正确途径。

五、视频内容越短越好吗？

错了，盲目追求完成率，你做几秒钟，更不用说平台的价值，是你的账户，这个太短的内容没有价值，因为太短的视频不能产生任何有价值的内容，即使有流量，粉粉丝和你不会有太多的信任，以后不会有太多的商业价值和流动性。

事实上，如果你去看那些流动性很强的账户，几乎都是一两分钟以上的长视频，人们也很受欢迎，所以流行的不是视频内容短，而是内容质量足够高