

抖音小店的无货源电商适合哪些人创业？

产品名称	抖音小店的无货源电商适合哪些人创业？
公司名称	杭州星抖云文化传媒有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	西湖广告大厦3F
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

抖音聚集了巨大的流量，产生了不同形式的商业模式。一些人通过直播和短视频创造财富，而另一些人则通过在抖音的小商店销售商品来创业。

在目前的创业项目中，抖音小店的无货源电商模式是受欢迎的。那么谁适合这个项目呢？

让我们看看什么是抖音的无采购电商？

抖音小店没有电商供货，就是一件代发。创业者进驻抖音小店，在这里可以选择一种寄售方式，即只展示销售产品，不囤货，家里负责发货。创业者的利润来源就是差价。所以创业者只需要展示自己的产品，适当提价，小赚一笔。

开一家没有货源的实体店，是指创业者在开了自己的抖音小店后，会从淘宝、1688、拼多多等平台收集商品，然后上传到自己的抖音小店，直到顾客在店里提交订单。在淘宝上找到同款商品(在收藏平台上)，然后填写客户基本信息，提交订单。订单会由另一家店直接给客户发货，差价自己拿。一般来说，创业者不需要担心资金问题，也不需要自己采购发货。操作非常简单，他们承担的风险微乎其微。

小编认为，抖音无货源电商适合以下创业者：

1. 小白企业家

这些企业家缺乏经验，而抖音的免采购电商模式可以弥补他们的不足。耐斯电商可以为他们提供店铺定位、产品选择、引流、营销等技能，让自己的创业之路走得更顺畅。

2. 没有资金的企业家

这类创业者缺乏资金，一对一投放的模式也不需要备货，减轻了资金压力。客户下单后，创业者只需要让上家发货，就可以用少的资金获得高的利润。耐斯电商搭建的ERP电商管理系统可以帮助创业者优化店铺和产品，为店铺的热销创造必要的条件。

3. 兼职企业家

这类创业者缺的是时间。抖音的免采购电商模式，可以将精力集中在产品优化、店铺优化、引流等关键问题上，省去发货、库存管理等需要大量时间的环节，真正实现‘好钢用在刀刃上’。耐斯电商有的老师，教授创业者财富密码，帮助创业者少走弯路，高效便捷的获得成功。