

异业联盟店家线上活动方案（联盟卡，一卡通用）

产品名称	异业联盟店家线上活动方案（联盟卡，一卡通用）
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

异业联盟合作这词想来大部分人都应该十分熟悉，通俗点说便是不同领域间的商家联盟。

现如今，伴随着销售市场在不断地残酷竞争，很多知名品牌、商家逐步形成完全垄断市场的局面，各个行业也是如此。大量小店家、中小企业、一些品牌困难重重，要想在销售市场分到一杯羹那就需要和其它很多商家一起团结起来，抱团发展、并肩战斗，以致于做到互利共赢的实际效果，恰好是异业合作各商业主体的共同的目标。

下面就来和大家一起大约聊一聊异业合作协作的一些计划方案，如何来协助中小企业、小店家全面的了解异业合作协作的方式，店家中间异业合作具体怎么协作？

第一点，运用店家异业合作合作机构

服务平台根据会员共享、分销体系、线上与线下闭环控制三种核心理念，可将跨区域、跨业、跨学科的卖家团结起来，联盟中的卖家可以互相引流方法，互相营销推广，好坏相辅相成，抱团双赢。

目前市面上有许多完善的异业合作商家平台，便以大家做的好一点的一个客户为例子来给大家详尽说一下：它就是针对与要想进驻的卖家充分体现0元免费入驻，系统平台还能够在线下单，进店销账。或是在线下单，邮寄。等同于网上完全免费开了一个店，也拥有了一个业务部。网上购物平台能够呈现客户附近商家的店面和产品，增加一些节日主题活动曝光率，为店面完全免费做广告宣传等。

第二点，异业合作店家中间分配利润标准

由于不同领域、各层次的卖家都进驻都了这样的平台，休闲娱乐每样都是有，无形中就会形成一个智能化多层次的商业圈，不断吸引了更多顾客线上与线下交易。

入驻平台的卖家都是会形成一个属于自己专享二维码，便捷收付款和做营销推广。在被引流方法来的消费者用微信或支付宝钱包扫描仪收款二维码购物时，收付款实时到账商户的特聘微信商家账户，资产有保障。与此同时系统将协助店家用技术进行用户留存率变成店家自己的私域流量池。

所以当被锁住的私域流量池客户到平台入驻的随意店家消费时，店家能够分到客户交易水流数额的1.5%-2%上下，再所以当被锁住的消费者到服务平台网上购物平台交易时，店家能够分到客户现钱交易一部分水流数额的3%。

实际上，异业合作店家中间资源就是一个共享之间的关系，当被卖家锁住的用户使用搜索网站和引流的方法你这里来交易时，与此对应的让价客户交易的流水6%，以达到异业合作中间互惠互利的一个相关关系。

第三点，异业合作店家线上活动方案（联盟卡，一卡通用）

顾客VIP可持通用联盟卡在平台吃、喝、玩、乐、购一条龙服务，享有交易到一定金额可申办联盟卡，0元购，超值购等消费增值服务项目，根据异业联盟融合从而实现服务平台、店家、顾客、创业人、生产厂家五方双赢，激活实体商业潜力和服务平台生态性基本建设。

此外，在行业商城系统里消费者交易可获得买东西币，买东西币都是积分兑换的一种形式，可以用买东西币全额的兑换商品、服务项目或者部分抵税现钱，消费者选择产品还能够总计买东西币，促进用户在进到商城系统交易回购，更加高效，一样节约了主题活动营销费用，也让顾客养成消费观念。

异业合作合作方式汇聚同城，甚至于全国公域流量VIP，在平台上线上与线下给商家引流方法，完成人流量和销售额增长及其使用价值重塑。实体线店家能选入驻平台，变成平台生态中，异业合作店家中的一员，根据数字化运营系统和一个新的营销策划方案共享流量，打造出店面的公域VIP做到互帮互助互利共赢的态势，助力于提高销售销售业绩额导量竞争能力。