

APP到底有多重要？带你了解一套终极流量沉淀——超级APP

产品名称	APP到底有多重要？带你了解一套终极流量沉淀——超级APP
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

超级App是什么？

这个概念其实很容易理解，举两个例子：支付宝、微信

这些超级App有几个共同点：

场景丰富、功能多样：它可以满足你日常所需要做的任何事情，交通出行、生活服务、购物消费、金融理财等；

统一身份：统一的支付宝账号或者微信号，用户的身份是统一的；

尽量统一支付：支付宝希望你只用支付宝付款，微信也希望你只用微信支付；

符合上述三个特征的，就是超级App。

与企业而言，APP到底有多重要？带你了解一套终极流量沉淀——超级APP！

2021年开始，中国就进入到产业互联网的时代了，每个企业龙头老大在不缺钱的情况下，开发一套APP就把行业全整合了。

要么商业模式好，有未来，让人家感觉很值钱，要么你的股权玩得很好，让人家感觉到有利益关系的捆绑。商业模式离不开平台的运营，百果园开发一套APP就把水果行业全整合了，可见一套APP的作用有多明显。

当前企业运作的APP，通常会面临以下几个问题：

1.怕封号：当运营私域流量一旦被‘封’号，用户资源和数据都会丢失

2.低黏性：用户触点单一，无法全面覆盖用户需求，用户“留”量成本高

3.难共享：想通过接入更多产业，联盟共享资源，然而需要的技术周期长。

4.难变现：积累了大量的用户资源，却不具备流量输出接口，无法高效变现。

那接下来小编给大家分享一个新的思路：用户中心化。

那怎么实现呢？首先我们定制一个APP，把用户资源集中在这个APP里面，而APP只做内容，那可以做什么呢？社交、短视频、资讯、广告、cps等等。

从这思路中我们就得到了一个模式——超级APP模式。

下面我们简单了解一下这到底是怎么一个模式。

一、用户中心化——超级APP

我们通过图片了解一下，C1为平台B1的用户，当运营者想要增加新的模式或玩法时，可建立一个新的平台B2，并可将其加入超级APP中，这样不仅B1和B2互不影响，而且还能够增加用户C2，用户C1也将给平台B2引流新的用户C12.....

随着超级APP内的平台增加或更换，用户将会不断累积，这就是用户中心化，类似于微、信，而超级APP内的自媒体和支付则类似于”头条“和”支付\宝“。

这样做的好处在哪？

1.用户集中管理。

2.当平台B1运营出现问题是，完全可以关闭重新运营一个新的平台，用户资源和数据因为集中在超级APP里都不会丢失。

3.风控：每个平台的流水互不干扰。

二、微三云产品输出商业应用方案启动模式

第一步：经营云平台提供系统工具，提供saas账号服务给实体门店/小企业。

第二步：推出供应链系统。

第三步：超级APP整合。

第四步：微三云系统已对接第三方广告联盟业务，只要有访问就有收益。

第五步：从这一万家平台当中筛选评估可发展的平台，占股合作。

第六步：区/块/链对接超级APP，发行企业通证积分，流通，转账，

交易。

超级APP广告流量变现盈利模式。

1.广告联盟返利收益（只要有访问，开屏，弹窗等多种广告）

2.引/资，上/市。（有流量，有数据，有商家，有会员，有货源，有流水）