

如何经营好一家茶馆？

产品名称	如何经营好一家茶馆？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

喝茶是为了什么？

中国茶文化源远流长，人们喝茶一是为了解渴，二是为了口感，三是为了“偷闲”。在快节奏时代，不少人正是在喝茶中寻觅到“偷得浮生半日闲”的生活惬意，获得一丝放松。

针对这一特性，不少创业者便想开一家茶馆，但实际上，要经营好门店还是有门道的。

装修布局才是关键

开店选址步骤就不多介绍了，不少开茶馆的人心里基本都有方向了。第二步茶馆装修，可以看看以下注意事项：

1.装饰要统一调性，陈设布景要协调好装饰品和茶馆内整理布局风格，比如挂画内容、茶柜颜色、吊灯款式等也要匹配整体调性。

2.茶馆布局不能过于局促。本来大家来喝茶就为了放松，结果你家茶馆包间空间小、家具多/茶桌大、各种用品和陈设堆砌，占了大半空间、过于拥挤，容易让人心理上感觉到压抑。

3.做茶馆装修设计时要考虑茶馆管理问题，考虑如何提高效率，把每个细节都考虑到。

降本提效才是正道

在当前市场环境下，我相信不少开实体门店的商家都会想要降低成本支出，提高服务效率，营收翻倍。

茶馆开销大头无非是租金和人工，租金是固定成本支出很难改，除非你一开始就是用自家闲置房子开茶馆；而人工成本逐年提高，收益不好的时候真想解聘员工缓解经济压力，但减少员工又担心影响顾客体验，这很矛盾。

其实如今时代是真的很智能，市面上已经出现一些预约/管理系统和软件，能够对接茶馆门店管理，连接线上线下，少请一两个员工都能营业，而且顾客自助预订下单，系统自动响应，效率更快。

转化会员，培养回头客

如何转化会员，我就不说了，无非就是开卡/加好友/拉君羊等等。

这次我特别想说一下茶馆系统的会员功能。因为顾客使用他们茶馆的小程序来预订下单之前，是需要授权登录的，这时候他们就已经自动成为这家门店的会员了，不需求爷爷告奶奶喊着要别人给你开卡才算转化会员。

而培养回头客无非是从品质和优惠下手，偶尔推出一些打折/满减/免费品尝等活动吸引流量，再搭配品质好的茶，从让利和口感上双重吸引，自然就能留住顾客的心。二者缺一不可，有好茶却很贵，价格优惠却茶不好，吸引到的只会是流水客，生意很难维持下去。