

营销技巧：如何做到精准引流，大家都有什么好的方法

产品名称	营销技巧：如何做到精准引流，大家都有什么好的方法
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

营销技巧：如何做到引流，大家都有什么好的方法

现在的时代，是一个流量的时代，谁有流量，谁就是。看到这样一个案例，就是一个在小区里做菜鸟驿站的人，因为他手上有好几个社群，就凭着这些社群客户资源，他很快实现了财富自由。

他的做法很简单，因为手头有这么多的客户资源，自然就掌握了跟周边实体商家谈判的话语权，他本着为自己手头这些客户谋福利的名义去找商家谈，我能够为你们店里带来这么多的客户资源，你能为这些客户提供什么样的优惠，这是三方互利共赢的结果，谁也不会拒绝。

于是乎，他在群里广而告之，本着自愿的原则，凡是群里的人，都可以在他这里办一张会员卡，凭着他的会员卡，可以到周边的超市、菜场、水果店、旅馆享受较大幅度（五折到八折不等）的折扣。

大家看到了没，操作一点都不复杂，只是手头有一定量的客户资源就可以拥有话语权，谈判权。

那如何获取的客户呢，下面就来跟大家探讨一下。

首先，可以通过微信引流的方式，可以通过送礼品扫码进群的方式，获取自己想要的客户，进群后，定期发红包，活跃气氛，然后对接商家后，及时把优惠信息在群里告知，也就是说要为群员谋福利，给他们带来价值，这样，群才会活跃，有效，否则，死群是没有什么价值的。

其次，通过相同兴趣爱好，把同一类人集中起来，比如是篮球群，足球群，瑜伽群，宝妈群，家庭聚会等等，比如说，遇到有重要的球赛，可以发一个二维码，扫码进群，一起探讨，也可以包场现场看球，因为有相同的兴趣爱好，自然有很多的共同话题。有时候要学会换位思考，要想得到什么样的客户群，就得想这一类的客户都喜欢去哪里，喜欢干什么，想明白了，自然就会有方向，有目标。

还有，就是通过一个爆款产品，以成本价的方式，一定会吸引很多人参与，这时候附带一个条件，那就是加微信入群的方式，很容易就可以汇集很多客户。

此外，还可以通过邀请某些人士现场免费讲座的方式，吸引到感兴趣的人参与，这时候，加微信入群作为一个条件，很容易吸引到一些客户。

还可以借助别的店家，跟他们搞活动，凡是他们家的客户，到你家也能销售到相应的折扣服务，听到有折扣，肯定会吸引人的，谁跟钱有仇呢，对吧。

现如今，引流的方法五花八门，尤其是利用好网络工具，做到引流，需要我们与时俱进，跟上时代的步伐，大家对引流有什么好的方法和技巧，都来交流探讨吧。

生活处处皆学问，每天学习一点，积累一点，您就能在日常生活道路上，少走弯路，希望我的原创资讯能够帮到您，谢谢您的关注！