

润滑油代理 帝航润滑油 润滑油代理招商

产品名称	润滑油代理 帝航润滑油 润滑油代理招商
公司名称	山东帝航石化股份有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	济南市历城区机场路11366号
联系电话	15064078733 15064078733

产品详情

【润滑油代理】刹车油需要更换吗？

- 2、换季时，尤其在冬季，要是发现制动效果下降，则有可能是刹车油的级别不适应冬季气候，此时更换新刹车油，就要选择在低温下粘度偏小的刹车油。
- 3、不同类型和不同品牌的刹车油不要混合使用，对有特殊要求的制动系统，应加注特定牌号的刹车油。由于不同品牌和不同类型的刹车油的配方不同，混合刹车油会造成刹车油性指标下降。即使是那些互溶性比较好，标明能混用或可替代的品牌，使用中也不尽人意，因此也不要长期使用。
- 4、当刹车油中混入或吸入水分，或者是发现刹车油有杂质或沉淀物时，应该及时更换或者认真过滤，否则会造成制动压力不足，从而影响制动效果。

厂家要想方设法降低代理运营商费用

润滑油厂家想要保持润滑油代理商的忠诚度和积极性，就需要改善商家的利润状况，而改善利润有效的办法就是降低运营费用。因此，下面来分析下帮助商家降低运营费用的办法。

一、加大的产品组合和渠道规划能力，提高商家资源的利用率。每个润滑油代理商都有自己比较强势的产品和渠道。在选择产品和规划渠道时，都没有根据自己的情况而随意做出选择。

二、。现在很多润滑油代理商是笼统做生意，含糊做产品，润滑油代理招商，没有一个定期梳理盘点经营状况的管理习惯。随性的做每笔生意，润滑油代理加盟，到后却发现手里只有库存和应款。这种情况大大降低了商家的利润。

所以，厂家应该帮助商家导入先进的财务管理系统，定期进行运营状况回顾。在做生意回顾时，重点关注经营产品的“量、本、利”的数据，通过数据分析考虑相关的策略方案。通过量本利的分析，引导商

家的思路，这样既可以使润滑油代理商提升利润，也可以潜移默化使厂商合拍，达到双赢的目的。在行业利润迅速下降的今天，润滑油代理商的大部分利润都被高昂的运营费用吃掉了，润滑油代理商，如果我们能够为代理经销商争取到一定的费用支持，代理经销商的利润自然会有一个较大的改观。

润滑油销售人员拜访客户，是营销活动中很重要的一个环节。因此，润滑油代理营销人员要在思想上高度重视客户拜访工作。润滑油代理销售人员首先要做好拜访前的准备工作。

拜访客户前要设定拜访目标，对客户进行分析。了解它属于重点客户、还是一般客户。从而制定拜访策略。其次要充分掌握公司的销售政策、价格政策、促销政策。尤其是在企业推出新的销售政策、价格政策、促销政策时，更要了解新政策的详细内涵。当润滑油代理推出新产品时，营销人员要掌握新品的特点和卖点。另外，营销人员还要掌握社交礼仪的常识。拜访客户时要自己有明确的拜访目

在跟客户交谈时，谈话要结合客户实际，要具体。好尽量让客户说话，自己做一个忠实的聆听者。总之不要让客户产生反感。另外，润滑油代理，营销人要善于听“弦外之音”，做到心有灵犀一点通。在拜访客户过程中，要谈论客户感兴趣的话题，来突破双方的不协调。

润滑油代理-帝航润滑油-润滑油代理招商由山东帝航石化股份有限公司提供。行路致远，砥砺前行。山东帝航石化股份有限公司致力成为与您共赢、共生、共同前行的战略伙伴，更矢志成为润滑油具有竞争力的企业，与您一起飞跃，共同成功!