

链动模式2+1：招商和用户裂变上*快的模式，微三云钟小霞

产品名称	链动模式2+1：招商和用户裂变上*快的模式，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

链动模式2+1：招商和用户裂变上*快的模式

如今的电商市场已经渐渐从增量经济变为存量经济，也就是目前市场上产品趋于饱和，而如何以*低的成本从这个饱和的市场里将自己的产品脱颖而出是一个难题，做电商的企业常常会有这么一个困惑，有团队长有产品有忠实会员，但却缺少一个好的模式来裂变，而链动模式2+1作为引流的入口，链动2+1其本身就是具备着快速曝光产品的优势，是目前在招商和用户裂变上*快的模式。

链动2+1功能说明：

将商城或礼包链接至Chain Rewards（连锁奖励）应用。当用户下单购买产品时，可升级链动奖励的身份。此时，建议下单即可获得链式奖励；如果您想获得更多的奖励，您可以继续升级您的身份；同时，您

获得的奖励是全额到账，还是需要从援助基金中扣除一部分以备后续提款，可由商户后台控制。

链动2+1系统说明：

V1状态：购买与平台相关的产品或礼包，您将成为V1状态。

V2身份：在成为V1身份的基础上，可以直接同时推送两个V1来升级你的V2身份。

V3身份：无需任何前置条件，用户只需直接推送N个V2及以上用户，然后购买指定礼包即可升级V3身份。

奖励说明（以下用户购买均与Chain Rewards app中的产品或礼包相关）

假设A直接推荐用户购买，则可以获得V1状态并获得直接推送奖励。同时两个人可以升级到V2身份，跳出之前的市场，提出自己的主力市场。前提是平台也有设定条件。你必须把之前推荐的两个人留给你的上级。

当A达到V2状态后，继续推荐B用户购买A获得直推奖励权，同时A可以获得平台的第二个奖励：团队奖

励。

当直推下属B也变成V2状态，然后推荐用户C购买，B会获得直推奖励，A可以获得团队级奖励。以及下面给B开发团队的部分奖励。

平台还设有扶持基金机制。在前两个 V1 还没有变成 V2 的时候，A 只能从自己和他的团队那里获得 80% 的收益，并存入 20% 的资金。在救助资金中，A 此前离开上级推动一二位成为 V2 状态并取得一定业绩后才释放 20% 的救助资金。这个机制是为了鼓励大家支持自己的一二等职位成为合伙人，帮助上级团队不断赋能。

为了快速获得援助资金，增加了换位功能。如果没有办法帮助你一开始推荐的1号和2号位升到V2并有一定的表现，你可以开启换位机制，在主市场找一个活跃用户进行兑换第1和第2、如果满足平台设定的条件，可以释放一些资金。

另外，考虑到活跃用户已兑换，无法享受用户权益，可购买V3身份权益包（针对V2身份使用权），购买后即可获得用户在交易所的收入的一部分，由平台出来时多方位的环绕机制可以激励用户和团队，这对于平台和有身份的人来说基本上是双赢的效果。

还有免费组合奖金奖励、绩效奖励、福利奖励等奖励给自己的团队。在平台运营方面，卖家的邀约要好

于买家。换言之，就是招商引资。您可以在*快的时间内招募到*优质的商家。互联网术语，即低级数据抓取，尽可能多地抓取高质量的低级数据。在招商引资的同时，尤其是商家入驻一定数量后，就得想办法引流，让买家进场，进而促成生意。

光做生意是不够的，还得让平台人满为患，买卖双方都活跃在市场上。只有这样，平台才能进入良性发展。

链动2+1模式系统到底/火在哪？

链动2+1模式的优势就在于，能够依照原有的微商商业模式推导出全新的商业理论及实践思路，通过重新设计商业模式和制定商业规则，开辟出一种创新招商赛道。更为重要的是，链动2+1这个新的商业赛道能够融合供应商、平台、消费者，让三者都能根据自身需要获得利益，从而形成一个充满高活跃的商业生态圈。