

怎么提升抖音动态评分？

产品名称	怎么提升抖音动态评分？
公司名称	合肥金芒果传媒有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	中国（安徽）自由贸易试验区合肥片区花峰路1201号跨境电商产业园三期3幢GF区4层长河经济城G5970号（注册地址）
联系电话	15056962649 15056962649

产品详情

抖音作为现在很活跃度*的平台之一，现在很多人都在抖音上开店做生意，想依靠这个平台来，获取不同的自己想要的结果。很多人都知道要去做抖音，但是不知道要怎样去做，其实做抖音也是跟其他的电商平台类似，也需要去做他的动态评分，那么我们在刚刚接触抖音的时候应该怎么快速的提高抖音动态评分呢？

想在抖音上做好生意动态评分是必须要搞明白的，很多的用户在购物的时候就喜欢去查看店铺的评分以及商品的评价，评分和评价都代表着店铺的口碑，那么怎么才能去提高抖音动态评分呢，下面我就聊聊着个问题。

1商品质量

商品质量就不用多说了，这是树立商品口碑的核心，是*关键的一步，不管哪一方面有多么的优秀，只要商品质量不行，一切都是没有用的，买家是花钱购买的商品，目的就在于商品质量要好，如果商品质量不行，店铺想要有好的口碑就是痴人说梦话。

2、物流管控

虽然是物流公司在发货、在运输。但是商家也需要与物流公司对接好，做好协商，做好对物流的管控工作，及时发货、不丢件漏件、及时跟踪物流等。物流做好了也有利于为店铺打造良好的口碑。

3、用户评价

口碑好不好，看评价都是知道的，一个好口碑的抖音小店自然是有很多的好评，是没有甚至极少的差评的。做好以上三点，店铺的好评也就自然有了。如果店铺出现差评，那么需要联系客户及时删除，签收

好要引导好评。

4、服务质量

不管是售前还是售后，积极响应客服、解决客服问题、热情有礼貌是作为一名客服的基本素养。还有就是客服要对店铺的商品、物流、发货等情况都要有全面的了解，客户的问题能够快速正确的回答，也会给客服良好的体验，提高店铺的口碑。

我们店铺刚开始也碰到过这样的情况，经过调整以后，很快就步入正轨了，像我们这边的新手商家基本上都是精细化运作店铺，然后找达人带货，一般情况下5天左右就可以出单了，3-4周左右稳定出单，单月单店一般月利润在3000-1w左右没什么问题。

在一个就是很多的商家比较重视售前，认为售前关系这店铺的单量。其实售后也一样很重要，单量再多，如果没有售后无维护客户关系，给客户解决售后问题就会有很多的投诉，并且带来更多的差评，口碑就会极速下降。（不知道客服专业话术怎么说的，可以找我领取话术资料）

所以啊很简单，要提升店铺的口碑，就需要从产品质量、好评、物流、服务这几个方面下手，做好这几个方面口碑自然就上去了。

好啦关于怎么提升抖音动态评分就下说到这里啦，如果有不懂的可以联系“合肥金芒果传媒”或者+V：xt332186