

# 拼多多店铺需要多少钱？具体哪些成本？

产品名称	拼多多店铺需要多少钱？具体哪些成本？
公司名称	四川江雀网络科技有限公司
价格	2000.00/米
规格参数	
公司地址	成都市青羊区提督街1号1栋3层70-75号
联系电话	15983150443 15983150443

## 产品详情

### 1、开店成本

拼多多现在可以零元开店，但是开完店不交保证金限制会比较大的，如果想要长期运营，就缴纳保证金，在退店的时候会返还。

#### 保证金

个人开店需要2000元钱的保证金，而企业开店需要1000元钱的保证金。部分保证金，整理如下：

非海淘企业保证金;除水果生鲜和美容个护是10000外，其他都是1000

海淘企业保证金金额;10000

非海淘个人保证金金额;除水果生鲜和美容个护是1000外，其余都是2000

海淘个人保证金金额：10000

不同情况的保证金有所不同。

开店所需证件资料：

普通商品，开店个人店铺：基础剩下的就是+身份证+银行卡+手机号，旗舰店1000元+商标注册书/商标授权书+公司执照+对公账号+身份证+银行卡+手机号。

### 2、推广成本

免费流量：拼多多活动有限时，竞价，9.9专区特卖，领券中心，这些活动都是报名直接上报，不需要花费，但是需要审核商品是否具备活动要求。但有部分活动也需要交保证金，5千到5万之间，活动结束后返还回来。

付费流量:商品有了基础销量，可以先确定好这个产品值得推广后，开始对其推广，比如做搜索推广，也就是大家说的开直通车，拼多多的流量对于淘宝比还是稍微少了，竞争激烈度也没有淘宝那么强。所以广告费用新品不用很多，我认识的卖家有的开几十，有的开几百，甚至上万，这也是基于你产品的转化，也就是盈利才进行扩大投放。

### 3、发货成本

然后就是发货了，如果是做无货源，一件代发那种，就没有囤货的烦恼了。就算产品卖的很好了，也不建议先进行压货，比较市场变化比较快，多上季节性产品，一个好的店铺做出来之后，就开始盈利了。

还有人工，快递，刷单等成本，这个是根据具体产品来看的，人工和刷单看自己，至于快递，如果能起量，3-5元一单，量越多价格越好谈，这跟工厂拿货一个道理。