

抖音小店如何设置佣金？学会这几点达人抢着给你带货

产品名称	抖音小店如何设置佣金？学会这几点达人抢着给你带货
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15868279988 13605817015

产品详情

首先从抖店后台进入巨量百应后，选择普通计划，每款商品都可以设置普通计划，点击添加商品开始设置抖音小店商品佣金，然后在跳出来的商品列表中，选择你没有设置佣金的商品，然后填写“佣金率”，点击确定就设置成功了。可以一次性设置15款商品佣金，批量设置佣金每款商品佣金比例是一样的。这就是设置佣金

那设置佣金有什么技巧吗，怎么才能在这么多达人商家中让对方选择自己呢？

1、引流款商品可以设置1%~20%，结合价格设置，引流款主要是价格能吸引用户，佣金不是主要的。

2、利润款可以设置在30%左右，和达人谈的时候有谈判的空间。

3、尽量不要比同行高，这样没有竞争力，达人选择你的机会就很小。

4、有一个方法设置抖音小店佣金，用-1+1这个定价定佣金模式去做。意思就是，价格1元(-1)，佣金比同行高1%(+1%)。

5、价格，好转化，佣金比同行高能吸引达人。如果达人带货能力强，一场直播就能给你爆单。或者更简单的方法就是参考同行设置佣金，同行是多少，你就设置多少。

7、本质上来说，抖音小店设置佣金的目的一方面是为了推广商品，另一方面就在于能够吸引优质达人跟你合作。（我们从开始做抖音小店，就总结了比较全面的精选联盟推广商品的方法，同时，积累了大量达人资源，掌握了比较实用的达人对接带货方法。有需要的可以发资料给你）