

## 原来直播带货爆火的背后，藏着新掘金项目：抖音小店

产品名称	原来直播带货爆火的背后，藏着新掘金项目：抖音小店
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15868279988 13605817015

### 产品详情

近这两年直播带货的势头可谓是如日中天，回头想想李佳琪的那句“买它”都已经是几年前了，随着李佳琪、薇娅等人的爆火，直播带货更是又被推上一层楼，薇娅的一场狂风骤雨过后，让人忍不住反复琢磨的是，薇娅仅仅2019-2020这一年，光少缴的税就达6个多亿，那么请问她一年的收入是多少？从进入直播行业至今，她的盈利又有多少？她一人尚且如此，那么整个行业的暴利又到了何种地步？今年的双十一预售首日，薇娅创下了85.33亿元的天价成交额。目前国内带货主播提成一般在20%~30%，就按20%的提成来算，薇娅光今年双11就赚了17个亿。可见直播带货的劲头有多骇人。

抖店直播带货为啥突然爆火呢？

正是因为直播带货风头正盛的原因，导致抖音切断了第三方平台的入驻，形成了一个闭环模式，抖音自己推出了抖音小店这个项目，让商家更多的是在抖音内部平台买卖，防止流量分流出去，什么是抖音小店呢？简单来说就是在抖音上开通一个自己的店铺，自己可以从其他平台采货上架到自家的店铺中，改价进行交易，不需要自己囤货压货的一种交易方式，店铺开通以后找达人带货，说到这里大家应该明白了，设置佣金以后就可以对接达人，我们赚取差价、达人赚取佣金。一个店铺中的商品可以同时对接几个达人，这样下来就等于一件产品有了多次展现机会，出个几百单不是问题，这么做的目的就是主动找

到对口人群进行交易，不再像原来的电商模式，商品放在店铺里，等待别人去搜索寻找，快速的实现购买交易。（不知道怎么联系达人的，可以找我领取话术资料）