

抖店运营工作内容：抖音开店爆单赚钱一定要做的几件事！

产品名称	抖店运营工作内容：抖音开店爆单赚钱一定要做的几件事！
公司名称	杭州北抖星网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15868279988 13605817015

产品详情

做抖音小店要赚钱，我们都要做哪些事情？很多人做抖音小店，就想的是采集几款商品，然后等着平台推荐流量，店铺自动出单，发下货，啥也不用干。我们做抖音小店2年时间，可以很负责任地告诉你，如果你什么都不愿意做，是没办法赚到钱的。如图，是我们自己的抖音小店日常销售数据（仅代表个人收益）：仅代表个人收益想要通过抖音小店赚钱，一定听我下面这几个建议。一、抖店运营选产品，要遵循一个公式：应季>爆款>个性化>新奇特。如果你经营的产品类目有季节性，就一定要做对标季节性的热门商品，越简单越好卖。抖音小店选品的方法我们讲过很多：做抖音小店怎么选品？0赞同·1评论回答另外我把抖店选品的方法还整理了一份文档资料，新手可以参考使用。有需要可以点击下方小卡片进主页找我免费领。很多人做抖音小店做不起来，认为是因为行业内卷太严重。其实是因为很多人不愿意花心思，尤其是不愿意花心思选品，随便选几个品，侥幸出了几单，怎么都做不起来。二、产品获得流量后要注意小店商品得到流量曝光之后，不管是达人带货推广的流量，还是入池获得的自然流量，接下来重点就是主图。能让买家在短时间内获取商品的功能、用途、优惠活动等，离成交就只差后一步了。因此我们的几张主图一定要好好利用。张：引流，第二张：细节，第三章：资质，第四章：场景，第五张：白底图的原则。三，不要只做简单的事情我们在优化商品的时候，不要只做简单的搬运。很多人觉得麻烦，就把别人的商品采集过来直接发布。要注意，商品主推和标题一定要做差异化，才能够吸引用户点击。四、过来人的建议抖音电商的规则和运营技术也逐步成熟了，不要总抱着走捷径捞偏门的想法去运营店铺，基本上一踩一个坑，店铺迟早会做垮。那些做的好的抖店商家都是从基础进阶到后爆发的，大家一开始都要做好选品，做好达人对接，店铺要及时发货，要维护体验分等等，才能把一个店铺维护好。想做好抖音小店但不知道从哪里入手的朋友，我可以送你一份抖音小店运营思维导图，里面有非常完整的抖店运营思路，开店之后要做什么，一看就明白了，需要抖店导图的我可以免费分享给你。