

抖音小店没有货源怎么办?抖音小店无货源模式做法

产品名称	抖音小店没有货源怎么办?抖音小店无货源模式做法
公司名称	杭州北斗星网络技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市西湖区西斗门路3号天堂软件园A幢1楼1034室（注册地址）
联系电话	15824487015 13605817015

产品详情

抖音小店没有货源怎么办?其实，事实反而并没有那么难，相对于其他平台来说，抖音小店有一个不一样的玩法，那就是无货源模式，很简单的来说就是没有货源一样可以开通抖音小店，一样可以卖货。对于开通抖音小店相比，相信更让人头疼的是没有合适的货源，那么我要说的就是就算是没有货源也是不影响的。那就是抖音小店的无货源模式。抖音小店无货源模式就是使用软件搭配选品技巧，全网采集优质的商品，然后通过一个加价上传到自己的抖音小店就可以。等小店出单了，我们就可以去所采集商品的商家那里进行顾客的地址信息填写，进行一个代拍的操作，由原商家直接发货给顾客，等顾客收到了商品，我们也就同时赚到了中间的一个差价。抖音小点的无货源模式，因为其操作简单，风险低而且易上手所以成为了许多人特别中意的一点。同时只会操作无货源模式也是不行的，还要掌握一定的运营技巧，因为这些要说难，那唯一难的地方就是运营，掌握好操作技巧才是重中之重。只有争正确的操作才可以让小店尽快的出单。在开店之前一定要详细得先了解一下平台的规则，为以后开店打好基础。无货源模式的好处就是不用太多的操作，只需要在选品上面花费一些心思，还有的就是运营。而且现在抖音官方致力于打造一个大的电商平台，在这方面的政策扶持也是很大的。抖音无货源可以做吗?没有货源当然是可以做的。无货源电商无论是在各个平台都已经存在了很长时间。所谓存在即合理。当下，抖音小店是一个机会。下面我们就从产品和流量成本这个角度再来谈谈为什么要做抖音小店无货源?首先我们要思考：当下这一刻，到底是产品成本高还是流量成本高?我们的答案是：产品成本高。因为当下的抖音，流量获取是非常容易的事，但如果你要固定一批产品，那就不敢保证能做起来，因为随时有可能烂在手里。我们现在做抖音小店无货源模式，会率先思考什么样的产品好卖，然后再去思考怎么去获取流量。相对来说，后者成本更低。因为没有货品限制的话，市场上什么好卖就去卖什么，市面上好卖的产品我们肯定也可以卖出去。但店铺经营到后期，有货源和无货源能不能结合起来去玩呢?可以的!我们完全可以两条腿走路。有货源的优势是：我们可以更好得把控产品质量，产品价格更低，利润更高，有产品也可以更好地提高店铺体验分。而无货源则需要通过数据选品，通过数据反馈优化产品，相对来说就不太能完全把控产品质量!另外，从抖音小店平台的整体流量来看，抖店目前一百多万商家，流量占比1:7000!天猫/淘宝虽然整体流量可以，但一千万商家，流量占比1:10，其中淘工厂还占据了!所以说，几万块钱砸进淘宝可能水花都起不来，在抖店可能就起来好几个店铺了。