快手无人直播,官方货源快分销的操作步骤

产品名称	快手无人直播,官 方货源快分销的操作步骤
公司名称	温州骐鹿商贸有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	浙江省温州市平阳县山门镇红源路201号
联系电话	19548635715

产品详情

01 项目介绍

快分销前身是快手好物联盟,在2021年12月初,快手电商召开了一场新产品发布会,宣布将快手电商板块的好物联盟正式升级为快分销。它的作用就是为主播、商家、招商团长提供一个选品整合的平台,更加高效的助力人货匹配。这个平台可以降低门槛让更多的人参与到直播带货中来,努力打造全民带货新的电商景象,帮入驻商家打通更多的销售路径,扩大商家在平台的影响力,致力于帮商家实现产品销售方面的增量增产。

简单来说,就是加入到 快手官方的电商平台——快分销,利用无人直播技术带货赚取佣金。根据官方相关政策显示,现在参与到快分销当中不需要交保证金,不需要有粉丝,但是有个条件是必须的,需要有一个实名认证过的快手号即可。

02 项目流程

- 1、第一步:开通快手抖音。打开快手——更多——快手抖音——点击——开店——认证——实名认证—— —开启快手抖音。
- 3、第三步:绑定手机号码,开通推广权限。点击立即开通——开通成功——填写账户主体信息——选择个人。
- 4、第四步:在选品中心选货。点击选品中心——加入货架——常用应用——商品管理——推广商品—— 去选货可继续添加商品。
- 5、第五步:短视频直播带货。点击首页下方中间按钮——开始视频直播——赚钱——直播卖货—进入商品列表——下拉——勾选商品——看到卖货——点击开始视频直播。这里有条件的可以自己直播,当然,无人直播也可以,不懂无人直播技术的可以找我要教程!

03选品细节

选品在这里大致分为三类,分别是"猎奇性产品""痛点性产品""快销类产品"。

1、猎奇性产品

如果产品足够猎奇,而且外观独特、使用性广泛,重要的是大部分用户都能够轻松消费,就很容易在快手上成为爆品,毕竟快手下沉市场的用户占比高。

2、痛点性产品

想让用户购买你的产品,产品——定得戳中用户的痛点,可以是季节性的,功能性强,以及有不一样体验的等,才能让用户有强烈的需求感.像这类产品可以选择季节性较强的日化用品。

3、快销类产品

那就是价格偏便宜的,和吃吃喝喝有关系的,这样的产品无论是从外观上还是个人味蕾的需求上,都可以让进入直播间的顾客有购买的欲望,这部分产品可以选择一些销量高的、好评率高的休闲零食类,而且这样的产品还比较容易形成爆品。

04 查看佣金

- 1、打开快手抖音——常用应用——点击数据中心——点击直播,在这里大家选择您直播的场次即可清晰的看到本场直播的商品的累计佣金收入,交易明细和账单等数据。
- 2、点击常用应用——向左滑动——佣金收入——点进之后即可看到佣金收益情况,用户在确认收货后,官方会在两到三个工作日将佣金发放至开店时绑定的微信或者支付宝账户。

05 注意事项

- 1、同行是好的老师!
- 2、心动了就开干,开干就已经成功了一半,不干永远没机会!
- 3、坚持比什么都重要!