

天猫入驻饰品，药店入驻天猫大药房的条件

产品名称	天猫入驻饰品，药店入驻天猫大药房的条件
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

天猫入驻饰品，药店入驻天猫大药房的条件小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

天猫的猫享自营是什么？

天猫的猫享自营，是天猫接下来主推的自营模式。成功入驻猫享自营的商家，产品可选择入仓与不入仓两种模式，并且扣点与回款账期相比京东自营，有很大的优势。

因此，猫享自营对比京东自营，有以下优势：

- 1、流量大，扶持多
- 2、扣点低
- 3、回款快
- 4、红利大

大多数商家包括绝大多数自荐服务商，入驻天猫的方式都是走自荐，走自荐的成功率，一直以来都是很低的，于是就会有很多商家面临入驻天猫，一直被驳回的窘境。

那么，为什么你提交入驻天猫的申请，会一直被驳回呢？

因为你没看懂天猫的审核细节点。

除开自荐本身成功率就偏低的因素，你每一次的失败记录，对下一次的入驻申请，都会有负面影响。因此，同一份资料，随着你的提交次数的增多，成功率就会随之降低。这一点是很多自荐服务商们不知道，也不会跟商家去说的，因为他们担心，说了商家就不给资料给他们碰运气了，同时，他们自己走自荐也没办法处理这个问题。

那么，如果你要走自荐入驻天猫，那么，入驻天猫的PPT运营方案该怎么做？

跟大家提供以下几点建议：

- 1、图片一定要清晰
- 2、如果有能证明自身实力的资料，一定要真实的，并且如实提供
- 3、排版要精美，不要堆砌文字
- 4、突出重点，不要啰嗦
- 5、内容不要太浮夸

商家自己认真做的运营方案，其实比自荐服务商做的要好，很多自荐服务商做的运营方案，让人不忍

直视。

那么，什么办法可以提高入驻天猫的成功率呢？

入驻天猫，除了走自荐，还有一条路，就是通过有小二关系的服务商，由小二直接操作入驻，这个方式的入驻成功率是很高的。

走自荐本身就是碰运气玩概率，走小二直接操作，成功率自然是远超走自荐。

如果你找的是有小二关系的服务商，那么，区别就是：

有小二关系的服务商，只需要简单的基础资料，不需要用来证明实力的资质材料，也不需要做运营方案。

此外，干净没有提交过的资料，通过小二直接操作，可以坐等下店。

两种入驻方式的对比之后，通过有小二关系的服务商操作入驻天猫的方式，入驻天猫的成功率是高的。

真正具有小二关系的服务商，可以做到自荐服务商做不到的很多事情，比如：

- 1、只需要简单的基础资料，不用任何用来说服小二的资料
- 2、不用考虑品牌影响力因素
- 3、不在自荐系统里提交资料，小二直接后台操作

4、可操作需要邀约的类目

5、可操作部分暂停招商的类目

自荐服务商无论说的再好听，一旦说需要远程提交、做运营方案、提供参展照片、提供荣誉照片等等，那就坐实了走自荐提交的本质。

走小二渠道提交入驻申请，没有太多花里胡哨的，干净资料可以坐等下店。

天猫入驻饰品，药店入驻天猫大药房的条件