

链动2+1模式，让你的品牌营销更有效，微三云钟小霞

产品名称	链动2+1模式，让你的品牌营销更有效，微三云钟小霞
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

根据年轻消费群体的真实需求与偏好，寻找到市场的风向，制定行之有效的品牌营销方案，才能在千亿市场中占据一席之地。而链动2+1模式，就可以实现满足人们这种互利共赢的需求，它是对消费者和工厂双方互利共赢的模式。对工厂来说，有效好的营销方式就是品牌广告效应。也解决了宣传问题，省略了很多中间商，让厂家直接到达消费者，从而让消费者去推广消费者，里面的模式鼓励消费者参与并增加消费者。

链动2+1功能说明：

将商城或礼包链接至Chain Rewards（连锁奖励）应用。当用户下单购买产品时，可升级链动奖励的身份。此时，建议下单即可获得链动奖励；如果您想获得更多的奖励，您可以继续升级您的身份；同时，您获得的奖励是全额到账，还是需要从援助基金中扣除一部分以备后续提款，可由商户后台控制。

链动2+1模式核心点：

在成为老板的同时，推荐的两个代理也需要留给推荐他们的上级，帮助上级团队做裂变，同样，你会离开上级创建自己的团队市场，当团队发展代理成为合作伙伴，他们也会离开你的团队创建自己的团队市场，但他们推荐的两个代理留下来帮助你做市场。

链动2+1模式玩法：

代理：用户可以通过购买平台指定的产品成为代理。成为代理后，他们可以参与推广，完成推广任务，只能获得奖励。

老板：代理完成任务后，可以成为老板，成为老板三种奖励。

老板平级奖励：老板与老板两者身份一致的时候，平台额外补贴给上级老板的奖励。（A老板扶持出了下级B也成为老板，此时A.B是老板平级身份，那A可获得B收益的平级奖），如：（B老板直推了个代理获得300收益，平台设置的平级奖励为10%，那么A就能获得30元平级奖励）。

老板分红加权奖励：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按人头平分收益

团队长复购：开启团队长用户需每月购买关联产品，实付金额达到设置金额，次月才能获得分红奖励

在老板级别基础上加入代理团队机制

499的产品返出去300块钱还剩99，如果产品的成本是30元，那么我们还剩69元的利润空间。

当然如果你的产品成本是30元，市场价格是999，那么利润空间会更大，我们暂且还是以499去举例。

我们在这个链动2+1模式基础上代理团队机制：

1.当老板直推出来10个新的老板，可以自动升级为一星老板，一星老板团队每出一个499，一星老板额外获得10元返利。

2.当老板直推出来30个新的老板，可以自动升级为二星老板，一星老板团队每出一个499，一星老板额外获得20元返利。

3.当老板直推出来60个新的老板，可以自动升级为星级事业部，

A、星级事业部每出一个499，一星老板额外获得30元返利。

B、星级事业部可以享受公司大盘分红。

C、等其他返利权益

加这么一个小的升级方式，就为了老板提供了新的上升空间，有利于形成代理商的团队体系，并且更利于推动2+1模式的发展。

后期品牌方也可以增加其他的产品，根据不同等级，设计不同等级的返利规则，或者拿货价格就可以了。