

南京软件开发,分享购商城系统模式核心逻辑深度解析，微三云李志英

产品名称	南京软件开发,分享购商城系统模式核心逻辑深度解析，微三云李志英
公司名称	微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	松山湖园区瑞和路1号2栋304室
联系电话	183****0056

产品详情

向大家们问候，我就是微三云的李志英新一期志英为大伙儿讲下大家一直很感兴趣的运营模式——共享购

问一下大家一个问题，大家可以有想过，如果中国一亿人，每个人让你一块钱，你也就变成亿万富豪了？

有一个信息很令人震惊，截至2022年一季度我国有8.2亿负债者，这当中有百分42.3得人处在贷/款逾期情况。倘若是之前人们都不差钱的情形下，或许对省那几片几十块钱而言不在意，可是现在呢？再加上前不久上海疫情，使我们大半个我国的货运物流都麻痹，好多人没法网上购物，只需等候新冠疫情缓解，即将迎来网上购物客户报复性消费，那也是乐分享的爆发佳机会点。

共享购方式规章制度分析：

互联网技术变幻莫测，要搞一套有效合规商业运营模式，是十分重要的，这一套方式是采取【公排体制】【五五滑掉】【九阶VIP】【翻转盈利】

公排体制：

由2二维码或是上级领导手机号码注册的，全自动排进这一手机号码的下属，假如无邀请码、无邀请人，则是由系统软件来统一开展公排。

五五滑掉：

每一个客户ID下边，只有有着5个下属，当第6个下属时，全自动滑掉到，下属的下级下边。从左往右从上向下。

九阶VIP：

阶VIP仅有5自己，第二个便是25个，总计滑掉多滑落VIP总数9阶，以后滑掉阶，9 1周而复始

翻转盈利：

D一阶会员D一笔提成是给到你，第二阶会员第二笔提成是给到你，依此类推

五五公排滑掉 循环系统上级领导直推奖 地区订单信息奖

五五公排滑掉方式：

团队是1*5的关系链构架，五五拷贝

台阶：5

第二阶梯：25

第三阶梯：125

第四台阶：625

第五台阶：3125

第六台阶：15625

第七台阶：78125

第八台阶：390625

第九台阶：1953125

=

九阶求和=2441405

互帮互助，扩展深层

怎样成为共享购VIP？：

两个标准：

标准一：强烈推荐五个人

标准二：每一个月交易九笔订单信息

共享购5项盈利：

1.本人盈利(是指40%交易盈利)

2.VIP盈利(是指40%共富盈利)

3.合作伙伴盈利(是指地区VIP交易，服务平台退到的10%)

4.招商合作盈利(是指区域合伙人付款的软件附加费的30%)

5.地区营销推广盈利(是指营销推广地区服务站利润的10%)

点点关注，近我者富，评价，挣到一定。共享方式，知识分享，共享系统软件，共享使用价值。检索微
三云;李志英，万篇商业运营模式分析给你听！

拓展材料：

积分商场服务平台系统软件开发，积分兑换商城软件开发，积分商场小程序定制开发

店面在销售运营时会创建店面群，微信聊天群、群、社区群，创建店面的私域流量池。积分商场助推店
家下手积分兑换商城小程序，做大做强私域流量池。

新人有礼，VIP注册即送积分兑换、优惠券

一、积分商场营销功能：新人有礼。

1.新人有礼设定。店家可单独设定积分奖励、优惠券奖赏，还可以与此同时设定积分兑换、优惠券与此
同时奖赏。

2.新人有礼派发统计分析。积分兑换、优惠券发放数据分析、行情，也可以查询到原注册会员行情。

3.客户注册小程序，既可以领取积分、优惠券

二、商家助手派发积分兑换、优惠券

1.派发积分兑换。积分兑换派发分成：特定VIP派发、会员标签大批量派发。

2.派发优惠券。优惠券发放分成：特定VIP派发、会员标签大批量派发。

3.随时查看派发纪录

而网络营销就考虑了这样的事情，所以也是有目的性的，换句话说自己的产品宣传策划的群体一定是隐
性的顾客，因此不会有无用的东西宣传策划状况。例如我们应该宣传策划一款新出来的彩妆产品，那就
可以在一些年轻女孩常有的社交网络平台进行推广，这样就能很快做到宣传目的。