

# 优化公司 天助网24小时在线 网络推广优化公司代理

产品名称	优化公司 天助网24小时在线 网络推广优化公司代理
公司名称	东莞市天助网络信息技术有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	东莞市南城区元美路2号财富广场B栋1201-1203
联系电话	13712889717

## 产品详情

企业视频展播，请点击播放

视频作者：东莞市天助网络信息技术有限公司

在大趋势下，要知道东莞天助易站通的重要性

首先线下要尝试跨界整合，以商场形态和跨行业的组合，给用户提供好的服务和体验，建立线下的运营壁垒。1983年，美国好市多（Costco）的第壹家门店刚刚开业，而沃尔玛已经20岁了，并且是\*\*\*壹大零售企业了。

而就在去年，好市多就已经是的零售商了，同时它也是沃尔玛强劲的一个对手。

在单仁资讯的策略班课程上，关于定位系统的内容，我们在讲解有关产品定位的同时，一定会讲解互联网的长尾运用，就是围绕产品，延伸出其他产品的思维方式。

当电商们在网络上围绕用户的需求，不断跨界延伸，不亦乐乎的时候，美国各家传统线下零售店已经开始同样的尝试。

它所有上架的商品都必须经过层层审核，才会出现在消费者面前，达到了一个让人无条件信服的程度。

它不仅依靠线下的运营壁垒将其他对手拒之门外，而且进行跨界整合，让消费者购物的体验非常棒。

所以其他企业很难模仿，更别说超越了。

### 接收新的知识，才能让自己的企业活的更长

那些不想学习的人，本质上就是在拒绝变化、躲避风险。比如有人会顾虑：万一让别人知道原来我这也不会那也不会，就不能好好了，毕竟自己此时此刻的地位和名声来之不易啊。

很多时候，所谓的“优越感和自尊”，让人们放弃了学习。再比如也有人会想：万一我没学好，做出的决策、实施的转型做法是错误的，那企业岂不是会面临损失的风险？

很多时候，所谓的“过往经验”，让企业错失良机。

所以很多人就选择慢性，也选择让企业慢慢等死。

其实，很多时候企业家并不需要很懂，半桶水也总比空桶要强。我想企业家去学习的更大意义在于：起码你去了解了，你懂得某项技术、某个模式、某个趋势的重要性，然后把它纳入到发展的规划当中，并通过聘请人员去具体操作。就像马云一样，他说我不懂技术，但我隐隐约约觉得这个很重要。他去了解了，也去实施并聘用人员，所以阿里的移动支付、云计算都了一步。在这个日新月异的时代里头，新的潮流和技术对于所有人的挑战都是一样的，只是需要你更愿意去学习、更愿意去改变。

### 优化公司五大误区！

误区一：网络营销成了样板戏。

网络营销以SEO为标准，以搜索引擎的收录数据为绩效，制作精美的企业网站，面子工作很到位，很满意。

误区二：网络营销没有目的。

打着网络营销的旗号，要提升品牌，要提高度，要提高关键词占有率为目的的网络营销。

误区三：网络营销不成体系。

网络营销常用的手段与方法企业都要用，一个都不能漏掉，大家每天的工作就是浏览大量行业网站，发帖回帖写软文、发邮件等等。

误区四：网络营销不够仔细。

别人怎么做，我就怎么做，别人做网站我们也做，别人怎么开展网络营销我们也怎样开展，我就不信我做不好。

误区五：网络营销当成全部生意。

我们企业的未来与发展就寄托在网络营销上了，网络营销做好了，企业才能生存，做不好大家都完蛋。

其实，网络营销并非高深莫测，网络营销进入门槛低、成本低、市场大、传播广、，这也是越来越多的企业选择开展网络营销的主要原因，优化公司成功与否的终标准也只有一个——销量有没有增长。

