

# 四种让普通人翻身的商业模式，答应我不要告诉别人

产品名称	四种让普通人翻身的商业模式，答应我不要告诉别人
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

## 产品详情

什么是商业模式？通俗的讲就是经营手段。商业模式的特点就是改变，改变赚钱的方式，改变大家都在用的盈利结构，也就是说用逆向的思维和你在反着干。

我来举个例子，比如说你做的是家店生意，只能是低价进货，高价卖出。电视机你从厂家进货是2000元一台，你肯定要卖到2500或者2600，因为你不加价不赚钱，全中国的人民都是这么干的。可是有一位小伙子突然宣布，他从厂家2000元拿的电视机只卖2000元，一分不赚。他的这种行为肯定会招来大家的质疑，这不是疯子吗？难道真想不赚钱赚吆喝吗？其实这就是它的商业模式，这里面暗藏玄机。

那它这个模式究竟是怎么运作的呢？首先，他卖多少钱就卖多少钱。如果他不赚钱，肯定会有两个结果。首先，那些提高价格的人必须竞争，因为他不提高价格。哦，他买的人肯定会排成长队。二、由于销量大，他有资格与厂家谈条件，季度结账或半年结账。利用这种模式，虽然表面上没有赚钱，但是赚了很多现金流。利用这笔现金流，年轻人迅速在其他城市开了同样的店，在全国开了1000多家店。他用拆东墙补西墙的方法，手里总有三个月到半年的货款。商店越多，商品卖得越多，现金流就越大。从表面上看，这是一家卖家用电器的商店。本质上，这是一家吸引黄金的家电银行。根据10亿元的大额存款，银行的年利息是5000万元，但年轻人怎么能认识到只赚利息呢？他用这笔钱投资了更多的项目。这种商业模式的结果必然会洗牌整个家电市场，击败所有赚取差价的人，从而垄断整个家电行业。这位小伙就是国美创始人黄光裕，后来这种模式又被人搬到了。他是京东的刘强东。事实上，他们的成功就是模式的成功。人们仍然是那个人。他们没有三头六臂，也没有人力资源。事情仍然是这样。这是一个普通的家电业务。只是人们敢于思考，敢于行动，敢于改变。事实上，你可以做他们所做的一切。

如果你是一名传统企业的老板，也在寻找如何建立系统，小编接下来介绍几种客户实测落地有效的商业模式：

### 1、全民拼购

2、广告电商

3、异业联盟

4、2+1链动模式

一个普通的项目，行业，只注入商业模式，一下子就变得不普通了，从而颠覆了整个行业，可以想象商业模式有多重要。在你的项目中，如果没有一个独特的商业模式，不仅没有资金，而且会越来越难。事实上，任何产品，任何业务都可以设计，商业模式只是你愿意改变的问题。如果你的生意不好，你可以学习68招来吸引客户。你可以随意组装、修改和应用到自己的业务中，让你的业务变得火爆。下一个成功的就是你！

未来已来，不管你是否看懂，唯有跟上，才不会被市场所淘汰。