

震惊！链动2+1模式，助力酒业深挖市场的市场，原来是这么简单.

产品名称	震惊！链动2+1模式，助力酒业深挖市场的市场，原来是这么简单.
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

又到了酒业的旺季，不过今年的情况让不少白酒厂家和商家都有些挠头，本应逐渐起来的销量却迟迟未动。但是对于未来的行情又谁都拿不准，既怕库存积压又怕到时行情好转踏了空，这让很多白酒厂商很是纠结。受到口罩大环境的影响，而白酒作为一种社交型的非生活必需品，在这个过程中很可能成为消费减少的部分。

如今许多企业也在探索新的线上营销模式，继续以年轻人喜爱的方式深度挖掘市场。目前是一个集内容+电商的形式，利于增强用户粘性，用户可以在小程序中浏览相关种草内容，也可以将自己的内容分享出去。——今天给大伙分享一下链动2+1模式，如何助力酒业深挖市场的

市场上所有做电商的都渴望有一款“简单粗暴”的商业模式，链动2+1模式满足你想短期见到收益，流程不复杂，一看就懂，一学就会，只要499直接无限链动，提现0手续费，秒提秒结算。

链动2+1模式特点在于：

1.二级分销：二级分销，不存在多层级，合理合规分佣收益；没有泡沫，零风险

2.

走留人机制：推荐两人成为代理，自己升为老板，再把自己推荐的两个人留给上级，自己则关系脱离。

3.上帮下扶：下级成为老板后，为上级留人，下级未成为老板，上级帮扶后可获得帮扶基金

链动2+1模式系统的解析：

模式框架：代理、老板

补贴/功能机制：平级补贴、见点补贴、平级补贴、帮扶基补贴、帮扶功能、白名单功能、激励功能

商业模式玩法：每一个代理晋升为老板的同时，都需要给上级代理留下“两个原始种子用户”，咱们这

里就俗称“走留人机制”。

链动2+1的奖励与制度：

1.分享奖：经理A推荐任意推荐一个用户可获得平台的直推补贴100。

2.团队奖：拥有总监身份的人每推荐一个新用户，可获得平台的团队补贴200，再包括直推补贴那部分，一共有300

3.平级奖：总监推荐了经理C，当经理C也升级成为了总监身份。总监A可以从总监C的所有收益里面得到10%的平级补贴

4.帮扶制度：平台会冻结总监A总收益的20%,满足达到条件方可解冻，条件为（在总监A开始推荐的那两个用户成为总监身份，并且拥有十单的收益）

5.换位制度：这也是在第四点，如果实在那两个小伙伴没有完成那样的条件那么我们就可以开始换位置，都换两个活跃的，已经成为老板，并且拥有十单收益的小伙伴，到合伙人a开始推荐的那两个位置

对此有白酒行业观察人士指出，对年轻人市场的开拓是白酒行业必须要开拓的一条道路，谁也绕不过去。链动2+1模式凭借独特角度锁定了年轻人市场大获成功，虽然近两年这种模式遭遇外因冲击，但并不意味着追逐年轻人的方向出现了错误，众多白酒企业当务之急是在目前的销售模式下如何契合年轻人的生活模式，主动去迎合、去贴近。