

链动2+1模式是这样引领新品牌打造爆款的

产品名称	链动2+1模式是这样引领新品牌打造爆款的
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋501室02
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

化妆品行业细分赛道众多，按效果或目的可分为护肤品、彩妆等，其中护肤品可分为基础护肤品和功效性护肤品，功效性护肤品又可分为皮肤学级护肤品、强功效性护肤品等；按消费层级可分为高端化妆品、大众化妆品等。

消费者一旦选定适合自身需

求的护肤产品，更换品牌的意愿较低，故依托产品力成功打造出优秀品牌力的护肤品，其消费者粘性和复购率将长期维持较高水平。基于消费需求的棘轮效应，消费者使用优质产品后向下更换意愿较低，因此化妆品行业长期粘性较强，后续规模增长和提价趋势明确。新品牌爆发引领彩妆审美的国潮崛起。——

今天给大伙分享一下，链动2+1模式，是如何快速引流，引领新品牌崛起

链动2+1系统已经基本成为大企业的标准，使用链动2+1系统可以节省很多推广时间。链动2+1系统让每一

个进入分销系统的消费者进行消费并获得报酬，让每一个消费者都成为你产品的销售员，节省了大量的促销时间，拉近了与每一个消费者的关系。快速汇聚起步阶段的平台流量，才是新品牌崛起，重要工具之一。

链动2+1模式的框架：

平台只有两个身份，代理和老板

升级的条件：就是推荐两个用户

商城里面有一个创业消费区，有499、699、999

这里我们以499的商城礼包举例

消费者DD购买，499的礼包，成为了代理身份，他再推荐两个伙伴购买礼包，那就升级成为了老板

如何成为代理和老板？

1.成为老板条件：完成推两个直属下级，下级每人买499礼包成为代理，

2.成为老板权益：直推奖励，**单100，第二单也是100，完成直推2单后升级为老板，升级老板后完成直推第3单后享有无限见点间推收益。就可以成为“老板”，

3.老板身份见点奖：发展第三个下属起200以后每条下线都200，成为老板后直推奖励:300元/单，旗下间推奖励:200/单，能推三人的来撩拿无限的见点奖，推第三人开启躺着收益状态。

链动2+1的奖励与制度：

1.分享奖：经理A推荐任意推荐一个用户可获得平台的直推补贴100。

2.团队奖：拥有总监身份的人每推荐一个新用户，可获得平台的团队补贴200，再包括直推补贴那部分，一共有300

3.平级奖：总监推荐了经理C，当经理C也升级成为了总监身份。总监A可以从总监C的所有收益里面得到10%的平级补贴

4.分红池功能：设置门槛升级团队长身份V1、V2、V3，每个身份拥有独立的奖金池，按身份平分收益

5.帮扶制度：平台会冻结总监A总收益的20%,满足达到条件方可解冻，条件为（在总监A开始推荐的那两个用户成为总监身份，并且拥有十单的收益）

6.换位制度：这也是在第四点，如果实在那两个小伙伴没有完成那样的条件那么我们就可以开始换位置，都换两个活跃的，已经成为老板，并且拥有十单收益的小伙伴，到合伙人a开始推荐的那两个位置

快速汇聚的流量入口对头部化妆品品牌的全渠道运营能力提出的更严格的考核，细分赛道品牌强调专业性，大众化品牌对消费者洞察能力要求更高。才是新品牌崛起，重要工具之一。