

传统酒企如何破解存量竞争市场，打造爆火赛道？链动2+1商业模式

产品名称	传统酒企如何破解存量竞争市场，打造爆火赛道？链动2+1商业模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

当新生代成为主流的消费群体后，他们的消费思维和行为决定了行业的发展方向，而低度化及饮料化正是新生代的核心需求，这实际上是消费端倒逼产业端创新升级迭代的一个必然结果，值得一提的是，传统酒企也纷纷开始布局，推出了低度酒产品。

中**行业已经进入了存量竞争市场，随着低度酒品牌的逐渐增加，竞争强度也在增加，这共同导致了低度酒高速增长后，进入一个放缓的时期。在品牌年轻化这条道路上，要想跻身而入并不容易，就算与年轻人成功搭建了沟通桥梁，这也只是预示着开始而并非结束。还得打造与与众不同的专属标识，才能让消费者记得住你。——今天跟大伙分享一下传统酒企如何破解存量竞争市场，打造爆火的赛道？链动2+1商业模式

链动2+1模式的优势：

1. 标准简易：简单的东西通常存活得更久，链动全部方式只有两个真实身份，只有两个等级的补贴，不涉及三层。
2. 裂变式速率：做线上商城早期需要的是总流量持续增长，链动这一方式符合实际一个平台早期所必须的数据流量的增速。
3. 奖励丰富：当客户能在服务平台快速地获得可观的盈利，客户的主动性一下就能被激发的较大，链动方式在这些方面真是粗鲁简易。
4. 合理合法全透明：合理合法的才可以存活，链动归属于二级分销，合法合规的分销模式，方式彻底全透明。

链动2+1模式玩法：

代理：用户可以通过购买平台指定的产品成为代理。成为代理后，他们可以参与推广，完成推广任务，只能获得奖励。

老板:代理完成任务后,可以成为老板,成为老板三种奖励。

奖励方案:

1. 直接推荐奖励(代理和老板都可以):消费者A在平台上购买指定产品,获得代理身份。
2. 代理A直接推荐消费者B购买产品,消费者B也成为代理,代理A获得直接推荐奖励。
3. 团队见点奖励(只有老板才能获得):代理A再次推荐第二个消费者C购买指定产品,消费者C购买产品成为代理身份。代理A成功晋升为老板,因为他直接推荐两个人购买产品作为代理。
4. 平等奖励(只有老板能得到):当老板A的下属代理B推荐两个人消费指定产品并成为代理时,B升级为老板,到这个时候,B老板可以享受老板的奖励,而老板A可以获得B老板每次收入的10%作为等级奖励。
5. 支持奖励机制(只有老板才能获得):当老板A想要提取现金奖励时,平台会自动冻结部分奖励并收取现金提取费,但如何提取所有奖励?如果老板A想大化利益,他必须帮助老板B完成平台规定的订单数量,他可以解冻奖励,而不会再冻结。

低度酒作为新兴赛道，同时社交内容平台为了进一步进行“流量变现”，开始加速商业化进程，纷纷通过小程序和直播切入零售电商赛道。