

# 美丽天天秒定制开发,做红酒的客户利用连锁运动2 1成功挖掘和引流

产品名称	美丽天天秒定制开发,做红酒的客户利用连锁运动2 1成功挖掘和引流
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	10000.00/套
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

## 产品详情

连锁2 1商业模式在仍然非常流行，仍然是电子商务商业模式中受欢迎的一种。很多电商老板还是想要这种商业模式。

构建一个好的商业生态系统，首先要关注的是商家平台与消费者的互动。消费者永远不会是同一层，他们自己有一套标准。随着时代的变迁，欲望的进化，需求的增加。品牌偏好等。会对他们的消费产生影响。所以零售从业者不能一味追求低价优惠来吸引用户和消费者。

链2 1商业模式重在引流裂变，达到产品销售的目的。连锁21可以说是对传统配送模式的改造和升级，是一种创新的商业模式。

业务逻辑：

通过采用身份机制和奖励机制，用户逐渐希望成为其中一员，在其中发展自己的团队，并从中获得自己的利润。

它可以分为两种用户身份：

一级用户身份和二级用户身份只需通过平台购买礼包即可升级为一级用户，二级用户无需购买产品。一级用户需要推荐用户进入平台购买礼包，达到平台设定的人数后才能升级为二级用户身份。

奖励机制，我给大家分享一个我们公司的案例：

作为红酒的用户，他在短短4个月内加入200万会员是非常容易的，那么他是怎么做到的呢？

首先，他把一瓶650的红酒降价到599，设置了代理和老板两个用户系统。

只要买了这瓶红酒，就可以成为代理商，而老板需要找其他用户来买这瓶红酒。邀请两个代理之后，你就可以成为老板了。

作为代理，只能获得直推奖励，即每推荐一个用户在平台购买，就可以获得一次直推奖励。

成为老板后，可以获得直推、见单、同行奖励，即成为老板后，他的每一个推荐用户进入平台的下属都可以获得见单奖励；等级奖励是上级老板推荐的代理也成为老板后，下属老板收入的10%，由平台额外补贴给上级老板。

这样，这款红酒在其平台上的销量可谓是突破新高，远远超出了他们的预期，以至于后期联动了“横向联盟、接入广告、超A”等一系列增值服务，使得用户与平台之间的粘性越来越高，使得用户对平台的依赖度越来越高，平台也从中获得了部分利润，从而达到了流量导流、收割活跃流量的目的。

当然，一个人发展下线是不允许的，所以有一个离开和留人的机制。代理商邀请用户进入平台后，满足老板的要求后，就会升级为老板，把邀请的两个留给上级作为“种子用户”，交给上级老板，以便发展团队，而自己则跳出上级市场，发展自己的主力市场。

平日里你持续输出价值，别人会认可你，你和用户随便聊天，用户也会买单。那么，快速超越线下是否轻松愉快？

说白了，你每天都需要分发你自己的价值，在分发你的价值的同时，吸引更多的用户、粉丝、客户，你的利润的价值就会增加。

关注我，需要完整解决方案，需要了解电商软件等相关信息或者其他电商问题的读者可以私信或者留下联系方式，我会一一回复。

想了解更多有关“美丽天天秒app开发功能需求解决方案、美丽天天秒app开发、美丽天天秒成品系统、美丽天天秒app开发价格、美丽天天秒定制开发需要多少钱”的问题，可以联系我们，11年软件开发经验，上千家合作案例，深耕多个行业，特别对美丽天天秒行业有深入研究，也开发的有美丽天天秒行业成品系统，欢迎来咨询查看测试系统