

月流水破亿的链动2+1模式

产品名称	月流水破亿的链动2+1模式
公司名称	东莞微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15989888821 15989888821

产品详情

链动2+1模式玩法：

假设拿一款大礼包来做活动，售价为499。

推荐人在推荐消费者购买产品参与活动之后，消费者晋升为代理身份，代理身份享有直推补贴，直推补贴为100。

成为代理后直推两个消费者购买产品参与活动，则可以晋升为老板身份，老板身份享有直推补贴、见点补贴跟平级补贴，团队见点补贴为200，平级补贴为10%(曾经的下级晋升老板之后每获得一笔奖金，他曾经的上级就会从平台得到这笔补贴10%的收益)。

消费者A在购买499的大礼包后直推3人实现保本（成为代理时只有直推补贴，直推两个人后晋升为老板，成为老板后就会有团队见点补贴，总共有三个直推补贴和一团队个见点补贴，也就是 $3*100+200=500$ ）。

当A的手下D也想成为老板去争取补贴，就会直推两个消费者购买大礼包参与活动，让自己的上级拿团队见点补贴。并且成为老板后要把

在代理时推荐的人让给自己曾经的上级作为副市场，成为老板后再次推荐的人为主市场。

这样就达到走一个留两个、走两个留四个的机制。走的越多来的越多，不断收取团队见点补贴。

如果一开始还是代理时想推荐两个僵尸号（不活跃的号）作为副市场帮助自己快速成为老板去裂变自己的团队，这样平台会不会塌得很快？

对于这种情况我们的帮扶机制就能用到上了，帮扶机制就是为了防止有人推荐僵尸号作为副市场。

帮扶机制就是作为副市场的那两个位置下，如果没达成固定的业绩目标，那就会被冻结20%奖金（百分比可以平台自由设置），奖金收益越多冻结的奖金也就越多。

链动2+1模式的优点：

1. 标准简易：简单的东西通常存活得更久，链动全部方式只有两个真实身份，只有两个等级的分佣，不涉及三层。
2. 裂变式速率：做线上商城早期需要的是总流量持续增长，链动这一方式符合实际一个平台早期所必须的数据流量的增速。
3. 奖赏丰富：当客户能在服务平台快速地获得可观的盈利，客户的主动性一下就能被激发的较大，链动方式在这些方面真是粗鲁简易。
4. 合理合法全透明：合理合法的才可以存活，链动归属于二级分销，合法合规的分销模式，方式彻底全透明。

而2+1链动模式系统，就可以实现满足人们这种互利共赢的需求，它

是对消费者和工厂双方互利共赢的模式。对于工厂来说，工厂已经是物美价廉了，但是工厂供货给商家的利润肯定是不如供给用户端高，如果要宣传推广的话，对工厂来说，好的方式就是品牌广告效应，找**明星来打广告看效益，这就需要很高的经济预算，也提高了成本，这也是有一定的风险，不一定打广告就一定有效果。