

台州APP商城分销模式|二级分销商城系统开发

产品名称	台州APP商城分销模式 二级分销商城系统开发
公司名称	西安云英网络科技有限公司
价格	16000.00/件
规格参数	品牌:云英软件 类型:分销系统软件 产地:西安
公司地址	西安市莲湖区未央路12号世纪金园
联系电话	029-86292197 18392666843

产品详情

台州APP商城分销模式|二级分销商城系统开发

二级商城系统开发方案，二级分销商城App开发，分销商城小程序开发，需要了解分销商城详情费用工期模式制度功能等可咨询西安云英软件公司，优秀的团队为您量身定制解决方案，价格合理，用心服务。

一、二级分销软件利润分成怎么分配？

举例，如A发展B，B发展C，C就是A的二级分销商，这是一个官方许可的发展模式，二级分销软件的利润分成就是按照二级分销的模式来开发的。

二级分销软件利润分成是按照分销商的不同层级关系来分的，不同的等级具备的分销奖金是不一样的，获得奖金的方式也不同。

二级分销软件的奖金有分销商的分享奖金以及推广的奖金，两种奖金设置了相同的奖金比例，都是根据二级分销的模式来开发设置的。

二、企业使用微商二级分销软件能带来什么？

(1)通过二级分销打造的社交电商如此火爆，也就是说。企业可以使用微商二级分销软件，让千万消费者用户就可以加入企业，成为企业的分销商，企业给分销商的返利由企业自主决定。

(2)建立外围渠道销售系统，突破固有人脉圈子，零营销费用或低营销费用实现主动营销、口碑营销，让大众既来消费又是企业的业务人员，又不用支付底薪，降低营销成本。

(3)微商二级分销软件从品牌方,到分销商,再到消费者,通过服务小B更好地满足C端的需求。在整个链条上,

消费者获益、分销商赚钱,品牌方库存得以快速变现。

三、微商二级分销营销怎么做业绩才翻倍?

1、设置二级分销返佣制度

每次看到有意思的新闻和文章，都会特地去看看其他人的评论。以前评论里zui多的广告是美女视频之类的，现在发现很多评论都是卖奢侈品留微信号的。还有百度贴吧和很多论坛，也都可以发现这些微信奢侈品的足迹。另外在微信“附近的人”和“摇一摇”甚至“漂流瓶”，都充斥着着这些人的小广告。由于都是个人卖家，也不涉及到品牌营销方面，所以这种小广告也不怕对发布者本身产生任何负面影响。

2、二级分销返利，推动裂变传播

内容是为产品和服务，那么就要求你从自身定位出发，首先要知道你想要什么，然后再制定方案，并找出潜在消费群体的核心需求和共鸣点进行“创作”。有些产品细分领域的公众号运营者，内容推送完全没有一点讲究，界面布局杂乱，今天推送一篇文章，明天推送一个搞笑视频，且大多还都是抄袭而来，试问又能起到什么效果呢?在网络上如果给到客户的都是些空洞的内容、雷同的内容，甚至是抄袭的内容，不但不能起到营销的效果，还有相当大的反作用。因此，要多琢磨产品受众群体的网络消费行为和心理。

3、微商二级分销助推扩大影响

搭建二级分销系统有哪些条件？

1、深入市场，知己知彼

在进行分销商选择的时候，应该选择那些销量在本区的分销商作为合作伙伴，当然分销商的数量应是合理的，要定期对分销商进行评价，遵循“成熟一个，发展一个，宁缺毋滥”的原则。

2、规划分销商等级，明确奖励制度

根据市场情况以销售量、铺货率、销售增长率、货款回收等指标，将分销商分a、b、c、d四个等级，等级越高，待遇越好，给分销商一个美好的前景规划，激励分销商不断进取。

3、制定分佣比例，刺激销售

不同等级的分销商，应该设置不同的分佣比例，形成差异刺激销售积极性。好分销系统多以二级分销模式为基础，将佣金进行划分，在此基础上再根据等级进行提佣比例的进一步细化，刺激分销商的积极性。

4、对分销商进行培训服务，提升其业务水平

分销商的销售能力是决定能否提高销量的关键因素，分销商的作用除了推广另外很重要的一环就是销售。特别是专业领域的产品，更加要进行产品培训，这样能够提高产品的销售水平。