

电气设备O2O智能运维兴起，分享一份商业计划书范文

产品名称	电气设备O2O智能运维兴起，分享一份商业计划书范文
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

电气设备已经步入到智能运维时代了！

当今社会已经步入5G时代，越来越多的新技术应用到电力系统当中，大大提高了各大生产型企业的资源使用率，还充分的保障了供电的可靠性。

根据国家电网三届四次职代会暨2019年工作会议提出的“三型两网”发展战略，围绕电力系统各环节，充分应用移动互联、人工智能等现代信息技术，实现业务协同、数据贯通和统一物联管理，全面形成共建共治共享的能源互联网生态圈。在我国电网“两头薄弱”问题较为突出，尤其是中小城市和农村配电网的可靠性目前低于国际先进水平，把常规变（配）电站经过智能化改造成为具有数字化、网络化、标准化、互动化、智能化、可视化等自动化程度较高的智能变电站，对提高配电网的可靠性发挥着关键作用。

常规变（配）电站智能化改造，建立全站所有信息采集、传输、分析、处理的数字化统一应用平台，为企业提供标准化、智能化、透明化的变（配）电备运维服务，提升供电安全，降低运维成本，掌控安全

风险，以服务为导向提供企业更好的营商环境及社会效益，提高管理和运行维护水平。

随着电力建设投资规模的不断增加和我国发电量的不断增加，实质上表现的是在经济不断发展的影响下，用电需求的不断增加，同时，国家扶持电力系统智能化水平提升，增量市场方面更多的体现在对于标准化、高质量服务的提升，对于电力维护等高技术基础、高端个性化服务需求的提升，传统企业却无法满足这些新出现的大量中高端需求，落后的经营现状与之形成了强烈的市场反差。

可以预见，未来，电气智能运维服务市场的价值将不断显现，更多企业进入这个领域，竞争将十分激烈，谁能够更好地满足变（配）电单位用户的运维需求、提供更满意的综合安全技术服务，谁就将在激烈的市场竞争中脱颖而出。

随着经济飞速发展，居民生活水平日益提高，各种“高精尖”设备的大量使用以及生产领域对产品质量的更加重视，使得电力用户对电能质量的要求进一步提高。一场关于电能供给侧结构性改革已经是势在必行，未来电网的方向宗旨就是提高供电可靠性，改善电能质量。

电力系统是由发电厂、送变电路、供配电所和用电等环节组成的电能生产与消费系统。它的功能是将自然界的一次能源通过发电动力装置转化成电能，再经输电、变电和配电将电能供应到各用户。

目前，电网自动化是电力自动化行业的发展重点，在变电设备需求维稳、政策推动配电自动化发展以及调度设备进入更新周期的影响下，预计2019年中国电力自动化行业将迎来更好的发展，其中，配电自动化的发展zui为乐观。

从行业角度来看，我国电力行业近年来发展较快，但从计划经济时代开始，电网建设一直滞后于电源建设。当时对电网建设的重要性认识不够，仅考虑有线路送电，而较少涉及供电可靠性、安全性等问题，造成了电网建设历史性欠账严重的局面，稳定性、安全性总体仍然较差。其中配电网问题尤为突出，设备陈旧老化严重，进而带来三个问

题：一是送电可靠性低，没有富裕容量，没有备用线路，一旦发生故障，就会造成较大损失；二是送电质量差，电压往往达不到要求，给用户带来损失；三是损耗大，造成大量浪费。电力行业的高速发展、设备负载越来越大、架构越来越复杂，对专业电气运维公司设备故障抢修要求会越来越急迫，特别是对有经验的优秀运维公司需求量大。

电力行业的整体增长将带动变（配）电智能化运维服务的不断增长，且设备运维服务具有长期性、稳定性的需求特点。变（配）电设备，必须定期巡查、检测维修保养，目前行业整体趋势是从生产型、工程型市场向服务型市场过渡，可以预见未来以变（配）电设备维保、远程监控、物联网服务为主技术服务市场规模占比将越来越大，服务空间广阔。

为了方便众多变配电设备智能化运维服务的企业进行融资，在此提供了一份电气O2O智能运维平台股权融资商业计划书的范文，供各位需要的朋友参考。

（1）方案名称：电气O2O智能运维平台股权融资商业计划书

（2）提供单位：由济南远翔神思经济信息咨询有限公司，提供本范文供您参考。

（3）文档类型：范文模板，用于平台类企业设计同类商业计划书使用。

（4）功能用途：用于寻求投资机构对项目进行投资

（5）智慧社区生活服务平台股权融资商业计划书可供参考的范文、提纲、模板、目录：

项目摘要

（一）项目契机

(二) 项目概述

(三) 电气O2O智能运维平台

(四) 品牌发展战略，引领行业“五星级服务”标准

(五) 发展现状及发展计划

(六) 融资方案

(七) 财务预估

1 关于公司

1.1 公司介绍

1.2 公司架构

1.2.1 组织架构

1.2.2 股权架构

1.3 公司管理

1.3.1 核心团队

1.3.2 管理运营资源

1.4 主要业务营收规模

1.5 未来战略发展规划

1.5.1 业务体系规划

1.5.2业务价值链设计

1.5.3战略目标

2行业及市场分析

2.1行业分析

2.1.1智能电网行业发展状况分析

2.1.2智能电网重点市场——变（配）电运维智能化行业分析

2.1.3传统配电运维服务痛点多，智能化运维成为发展趋势

2.2变（配）电设备智能运维服务市场规模

2.3目标市场--变（配）电市场维护服务规模及发展趋势预测

2.4主要竞争对手及竞争对比分析

3电气O2O智能运维服务平台

3.1服务体系概述

3.2核心服务支撑——物联网服务平台

3.2.1平台介绍

3.2.2设计理念

3.2.3平台建设亮点

3.2.4平台系统管理优势

3.2.5平台应用优势——行业用户集中智慧监管功能

3.3主要功能描述

3.3.1变（配）电成套项目建设

3.3.2电力运维管理

3.3.3能耗管理

3.4投资亮点

4商业模式设计

4.1客户定位

4.2客户价值

4.2.1帮助企业提升经营利润及管理水平

4.2.2为企业降本增效，为企业提高整体运行效率

4.3盈利模式

4.4竞争壁垒

5.发展计划

5.1发展战略

5.1.1 “三步走”发展战略

5.1.2 横向及纵向发展战略

5.2市场推广计划

5.2.1市场开发

5.2.2项目落地计划

5.2.3市场拓展思路

5.3推广阶段目标

6融资方案

6.1融资需求及使用用途

6.2融资实施方案

6.3融资后公司架构

6.4投资进入与退出

6.4.1 投资进入

6.4.2投资退出

6.4.3投资者监管机制

6.4.4拒绝接受条款

7财务预算

7.1财务假设

7.2财务预测效益分析

7.2.1项目综合收入预测

7.2.2成本及费用预测

7.2.3财务损益表

7.3财务指标分析

7.4财务分析结论

8风险管控

8.1市场风险

8.2团队风险

8.3财务风险

8.4人才流失风险