

社区团购“集体熄火”？不少公司接连倒闭，“巨头们”输给了谁？

产品名称	社区团购“集体熄火”？不少公司接连倒闭，“巨头们”输给了谁？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

互联网的诞生和使用，给我们的生活带来了许多的改变，无论是就餐、购物还是娱乐都有着互联网的身影。近几年，许多互联网巨头都开始向社区团购领域靠拢，都指望着这一行能够给自己带来收益，然而让人没有想到的是，如今社区团购却“集体熄火”，不少公司接连倒闭，“巨头们”输给了谁？

一、被寄予厚望的社区团购

可能在之前，我们并不了解社区团购这种新兴的购物方式，大众觉得买菜还是要自己去精心挑选才是可靠的，能够选择到新鲜的食材或物品。不过疫情的突然爆发，使得民众的出行大受影响，在这样的情况之下，社区团购的价值就显现出来了。

大众并不需要出门去选购产品，只需要坐在家中，用手机选择自己心仪的产品下单即可，平台会在时间调派物品，送到离用户近的站点。这种方便快捷的购物方式，也获得了广大民众的认可和支持，交易额也是大幅度增长。

随着接受社区团购的人越来越多，大众也逐渐意识到，社区团购未来的发展前景肯定是相当乐观的，甚至有可能会代替商贩。就像当初发展如日中天的网购代替了实体经济一样。

二、商业巨头都面临亏损

眼看着社区团购的发展状态越来越稳定，也吸引了众多的商业巨头纷纷加入其中。当时这些商业巨头对社区团购的认可程度也是比较高的，可能连他们自己都没有想到，在不久之后，社区团购就要走向下坡路了，甚至还有多个平台面临了集体崩塌。

明明前期的状态还是可圈可点的，为何没过多久就出现了经营不理想的情况呢？首先第1个原因就是，消费者无法再享受社区团购提供的补贴。想要获得广阔的消费市场，获得消费者的认可，首先重要的就是要打开市场，而社区团购采取的方式就是推出大力度的补贴。

虽然现在大众的收入水平提高了，但是对于一些便宜的产品还是没有抵抗力的，这些社区团购平台在刚推出的时候，就给消费者提供了非常优惠的补贴，成功拉拢到了用户。

消费者们也发现，相较于到线下实体店购买食品，社区团购上的商品，价格会更加的便宜。这些平台为了争夺用户，甚至不断的加码，让优惠的力度更大，可这对于行业的正常发展来说是相当不利的，有关部门便叫停了此类行为，这也就意味着，团购平台的补贴力度越来越小，用户们也就开始回归到线下购物了。

影响社区团购发展的第2个因素就是，社区团购本身存在着一些问题。都说顾客就是上帝，但是很显然，社区团购在对待“上帝”的时候态度是不够尊重的，社区团购给消费者提供的服务是相当不全面的。

现在的消费者是很看重效率的，之所以选择社区团购，也是希望能够方便自己的生活，但是当消费者到站点，去取自己购买的产品之时，工作人员总是要寻找很长一段时间。如果摆放的规律一些，并且标记好序号，还会存在找不到的情况吗？所以很显然，站点的工作做得不全面。

除此之外还有一个非常重要的问题，那就是产品的包装特别随意。如果消费者购买的只是生活当中的物品，那么包装随意一些也可以接受，可很多消费者都会在团购平台上购买食物，包装袋太过于简陋，也让消费者觉得不可靠不敢吃。

影响社区团购发展的第3个因素，就是广大消费者的消费习惯。在社区团购兴起之初，的确是获得了不少消费者的认可，但是这些客源没有长久的持续下去，消费者们都是在好奇心的驱使之下才到平台购物的

在好奇心得到满足之后，消费者也发现，社区团购和生活当中的超市差别也并不是很大，相较之下甚至超市会更方便一些。又加之，有的超市要比社区团购的站点距离消费者更近，所以消费者们也就回归到线下去进行消费了。

超市大的优势就在于，消费者可以亲眼看到食品的品质，自己挑选的食品终究是更加安全可靠的。虽然超市价格略贵，但是胜在品质高，而现在的消费者不缺的就是钱，其实这个因素就是社区团购无法长期发展的重要因素。

结语

无论是社区团购还是超市，他们都有各自的优势，如果各大企业想要让社区团购重新获得消费者的认可，就要先从个人存在的问题上入手，然后再尝试着改变大众的消费理念，未来或许也能够占据一席之地。

。