

不要钱的“土鸡”半个月做到200多万，这个点子你该借鉴一下

产品名称	不要钱的“土鸡”半个月做到200多万，这个点子你该借鉴一下
公司名称	东莞微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	15989888821 15989888821

产品详情

差点就倒闭的养殖场，小姑娘只用了半个月的时间，不但让这家养殖场活了下来，而且还把这家养殖场，滞销的土鸡全部清理一空，那么这里给老板挽回了多少损失呢，挽回了200多万的损失。

那么这么短的时间，小姑娘是怎么做到的呢？看别人的成败，寻找我们自己的出路，欢迎来到江略，用得上的电商思维。

今天我们要讲的这家养殖场是在湖南的怀化，他们家养的土鸡呢，全部都是散养的走地鸡，那么他们以前是怎么销售的呢，他们在某宝、某猫、某东找了一些店铺来卖他们家的土鸡，哪些店铺卖出去以后呢

，他们养殖场负责打包发货就可以啦。

但去年由于他们合作的店铺相继倒闭，他们家的土鸡也面临了滞销的问题，那么滞销以后小姑娘是怎么解决这个问题的呢？小姑娘的方法也是非常的简单，**步邀请所有的老客户来参加他们的开盲盒，第二步呢，你要购买了他们家的土鸡，他们就会把你的钱退给你。

我们先来看小姑娘玩的**步；“开盲盒”具体是怎么操作的，他们养殖场不是已经做了两三年吗，那个时候*高峰的时候他们每天也可以卖出去200多只土鸡，所以他们手上也是有大几万的老客户。

那么怎么和这些老客户产生连接呢？他们找了一家短信群、发的公司，告诉这些老客户加他们的地球号，120块钱的土鸡，只需要19块钱就有机会拿走一只，就这样的一条群、发短信，他们的10几个企业地球号很快就加了一万多人。

那么这些人用19块钱是怎么买到一只土鸡的呢？他们不是做了一个开盲盒的活动吗？满30个人就可以开一次盲盒，每开一次只有一个人可以得到一只土鸡，没有得到土鸡的人呢，除原路退回你的19块钱以外，还额外给到你20个积分。

你不要以为他们这个积分没有什么用啊，他们家的这个积分在他们小程序商城里面可是一个积分等于一块钱，也就是120块钱一只的土鸡，你用积分抵扣20块钱以后，你只需要掏100块钱就可以了。

那么他们这个开盲盒的活动，参与的人有多少呢，因为每一个人只能参加一次，而且每一次都公开透明，所以80%的人都参与了一次。那么那些没有拿到土鸡，而是拿到积分的人，有多少人拿着积分去购买他们家土鸡呢？

说实话，如果这个时候小姑娘不承诺，购买了土鸡以后会退钱的话，应该只有小部分的人会拿着积分去兑换土鸡。但是他们承诺退钱以后呢，有30%的人拿着积分去购买了土鸡。如果这里你没有看明白的话，你可以找我们好好地聊一下。

那么这些人购买了土鸡，小姑娘是怎么退他们钱的呢？你下单成功以后，你的订单页面就会出现一张专属的邀请二维码，你用这张二维码邀请一个朋友过来购买一只土鸡，他们商城就退你20块钱，你邀请5个朋友购买呢，你的钱就全部退回来啦。

那么你的朋友呢，逻辑也是一样的，他们购买了以后，每邀请一个朋友购买也可以退回来20块钱，只是他们要把钱全部退回来，他们需要邀请6个朋友购买才可以完成任务。

怎么样；小姑娘的这一套裂变玩法你看懂了吗？那些花19块钱得到一只土鸡的人，是不是会帮他们去宣传，哪些想要退回自己钱的人，是不是也要帮他们去宣传，一个养殖场也好，一个商城也好，只要你的客户在帮你主动的宣传，你是不是就可以做下去啦？