

2+1链动模式：3个月做到60万用户量，还变革了销售模式

产品名称	2+1链动模式：3个月做到60万用户量，还变革了销售模式
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

产品详情

499一支的白酒，这样一个老板只用了短短3个月的时间，就做到了60万的用户量，居然还变革了传统的销售模式就做到了？

其实这个老板用的方法，你要是也是做酒品方面的生意，也是可以来借鉴一下。

首先他发现当下这个市场做电商是zui好的，但不能去做加盟，不然整个命脉就被别人掌握住了，于是他们就自己找了公司做了一个小程序商城，具体是如何来操作的呢？

他们的小程序商城当中，有着琳琅满目的商品，各种酒白酒、啤酒、红酒、洋酒等等，但是白酒才是他们主要推广的，于是这款499的白酒，在你购买之后就会弹出来这样一个提示“恭喜您，成为尊贵的代理身份，您立刻可享受推广奖励。”原来你只要再把这个白酒分享给到你的朋友，你朋友购买之后，商城就会给你一个100块钱的推广奖励。

整个活动听到这里，是不是非常的简便，如果对于你属于是在商场当中打拼做生意的老板，又或者是自己每天喜欢小酌两杯的人，这个活动相对于会有一定的吸引力。

当然如果仅仅只有一个代理和一个推广奖励是不是太少了？吸引力是不是还不够高？

所以在后面他又设置了2种奖励还有1种身份机制。

在你累计推广了2个朋友来买酒，你就不再是代理身份了，直接升级成为老板！并且享受所有的奖励机制！

成为老板之后，每推荐一个朋友进来买酒，你就可以得到200块钱的见单奖励以及100块钱的推广奖励，甚至通过你推荐的朋友在去推广他就可以获得200块钱的见单奖励。

当你的朋友也成为老板之后，朋友所得的总收益10%将会由平台发放给到你作为你的奖励。

这就是他平台如何不断注入活力的核心，你想想光是成为老板推广的2个朋友都可拿到200的奖励，在成为老板之后再推荐一个用户是不是就可以直接拿到300块钱的奖励，买酒的钱就回来了。

当然如果你是一个偶尔才喝一次酒的人，却可以通过这样的方式去邀请自己的身边人来买酒，自己还能从中获得利润，这样是不是还能赚钱？当然如果你是一个生意人的话，通过这样的方式，差不多等于每邀请3个人就可以免费获得一瓶好酒，就不用再多花冤枉钱啦。

那么老板为什么要用这样的活动呢？这样的活动首先就是会让原本就在平台当中购物的老客户不断去邀请身边的新用户，这个时候如果他的酒确实是好酒，喝起来也很顺口，你是不是就会去推荐自己的朋友去购买。

通过不断的平台会员的不断自主裂变，这样就给平台带来的60万的会员量，光是酒就卖了差不多5万多瓶。

这个时候你就会想，这每推荐一个人就直接给现金奖励，他岂不是亏炸了吗？其实亏不亏钱我算一笔账你就知道了，老板一瓶白酒499，进货价在100，用户从成为老板并且再直接推荐一个人，同时再加上一个平级的10%，加起来是不是也才330块钱，还能赚157块钱，再刨去一些运费以及运用成本，也还有富饶。

