

## 超级云APP——综合型的APP！

产品名称	超级云APP——综合型的APP！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	链动2+1:泰山众筹 寄售挂售:数字藏品 元宇宙:微三云
公司地址	东莞市石排镇瑞和路南东莞生态园松山湖高新技术创新园B栋2-5楼
联系电话	159****4030

## 产品详情

单的六个字——信息创造价值！你看，头条的资讯、新闻、社会话题、国际和国内事件，抖音的zui初的运镜、美景，再到后面出现了唱歌跳舞、搞笑、画画，慢慢的又加入了很多元素，很多不同类型的东西，就是我们现在看到的抖音，各种精彩的内容也迅速吸引了越来越多的用户。支付宝和淘宝始终是金融电商，让老板们和消费者之间的交易变得简单快捷，让天下没有难做的生意。

为什么微/信会封杀抖音、淘宝？而淘宝和抖音联姻头条？实际上你会

发现，这些任何一个平台，它们即使是单独存在，都是一套完整的生态，同时又都是不同类型的存在。微/信的社交+内容+支付，淘宝的商城+广告+支付，抖音的视频+文章，抖音的视频+直播+小店，这些无疑都是一套生态。

那么我们都知道，这些平台都是公域流量平台，公域流量平台有一个特点就是，你只能借助平台给予的一小部分流量来赚取获取收益，那么如果想要做大，就必须做自己的私域流量，做私域流量的必要条件就是APP，那么如何定位APP呢？做社交类型的干不过微/信、做商城干不过淘宝、做自媒体干不过头条、做视频干不过抖音、内容种草干不过小红书，那么有没有比较好的方案呢？

如果同时把微/信、支付宝、淘宝、头条和小红书这几种元素全部进行融合，会怎么样呢？

所有大平台都有自己独特的优势，如果要做自己的私域流量平台，必须要集众之长，再进行更全面的优化，打造出一款全面性的超级APP

，它必须包含社交、支付、商城、资讯、短视频、直播、内容种草、  
分销工具、裂变用户等等。总而言之，要想提高竞争力，迅速吸引和  
留住大量用户，必须站在用户的角度上进行分析，从而提高客户的黏  
性度，做到聚人、留人、转化、复购、分销奖励，这才是一套能赚钱  
的APP！

