

乐分享模式：五人公排滑落+循环上级直推奖（避免传销）

| | |
|------|----------------------------|
| 产品名称 | 乐分享模式：五人公排滑落+循环上级直推奖（避免传销） |
| 公司名称 | 东莞市莞带大数据科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室 |
| 联系电话 | 13143659518 13143659518 |

产品详情

共享购方式是一种融合公域流量网络资源，完成总体生态布局运用的商业运营模式。融合自营产品、供应链管理、日用品管理等网络资源，能够实现“交易”“共享”的新式集聚生态模式。

客户零门槛添加服务平台，天猫淘宝、京东商城、拼多多、美团外卖、肚子饿了或等主流电商平台先领优惠券后能交易，手机话费充值97折，电费优惠交费，中国石油、中国石化加油卡充值，全国各地给油85——95折腾讯会员的消费除开能够享受五折等特惠外，客户还能够享受服务平台的收益收益与推广盈利。

方式体制

五人公排滑掉 循环系统上级领导共富直推奖（防止传销组织）地区订单信息奖

团队是一个1*5的构造，五个拷贝，**层5本人，第二层25本人，第三层125本人，第四层625人，九层加在一起有2444105人，让上级领导能帮助下属，而下属就会被鼓励，协助上级领导扩张深层，互帮互助。

循环系统上级领导共富直推奖：

客户**次交易造成的盈利给到你其上级领导，第二次交易造成的盈利给到你上级的上级领导，以此类推。每单盈利只奖赏给1本人，循环制。

地区奖赏：

依照客户初次注册地址确定地区订单信息所属，每一次该地出现一个订单信息，区域合伙人都有管道收益。

裂变式体制：盈利取现门坎

- 1.需要满足总计已发展趋势5个新客户
- 2.必须当月总计交易满9笔（额度不分）

共享购5项盈利：

- 1.本人盈利(是指40%交易盈利)
- 2.VIP盈利(是指40%共富盈利)
- 3.合作伙伴盈利(是指地区VIP交易，服务平台退到的10%)
- 4.招商合作盈利(是指区域合伙人付款的软件附加费的30%)
- 5.地区营销推广盈利(是指营销推广地区服务站利润的10%)

方式六大优点：

- 1.添加无门槛：防止收人头费涉传，营销推广很容易
- 2.客户每月消费额度不分，每月9笔订单信息，自营商城买东西、充值话费、缴电费、京东淘宝买东西都算是，很容易合格
- 3.公排方式左右互帮互助，有益于平稳团队介绍
- 4.循环系统上级领导直推奖赏，灵便防止传销组织行为
- 5.地区订单信息盈利，打造出管道收益，按地区订单信息详细地址计算利息，跟伞中销售业绩挂钩，防止伞中销售业绩计薪奖赏涉传
- 6.方式好营销推广，精英团队拷贝很容易，两三句就可讲明白新项目，不用非常复杂的方式介绍和演试。

共享购方式闪光点：

共享购zui大一点的闪光点，能够给客户产生持续不断的益处，并且通过全方位划算每月节约200元！股权购买公司是合理合法登记注册的，合法纳税，免收一切会费。提成分给客户。系统软件健全，防止散播风险性！企业可以挣钱，新项目能够发展趋势！挣的钱来源于服务平台购物返利！10%的提成保存在企业，企业轻经营模式使成本费非常低！