

美丽天天秒APP开发一个需要多少钱,链2 1的经营逻辑是否合法合

产品名称	美丽天天秒APP开发一个需要多少钱,链2 1的经营逻辑是否合法合
公司名称	郑州龙之宇科技有限公司
价格	10000.00/套
规格参数	
公司地址	郑州市河南大学大学科技园东区12号楼602
联系电话	19137161875 13017688270

产品详情

社交电商业转型必须从产品营销向营销消费者转变。如何创造用户价值，如何构建用户价值，是营销转型的主要方向。连锁2 1模式的营销本质是用户营销，本身就体现了如何借助价格来构建用户价值。它本身出来的就是如何从获取用户入手，如何有效解决获客效率，降低企业获客成本。因此，目前所有企业都需要尽快改变营销重点，将核心转移到用户营销的末端。

在新的消费浪潮下，很多品牌依靠公共领域获得了一定的流量和增长。此时，品牌要想实现数字化商业布局，私域营销将成为新消费模式的突破口。链2 1是很多企业平台很好的引流突破口。链2 1模式的优势在于每个用户直接获取交易，同时每个交易背后都有新用户获取。营销的本质是流量的获取和转化。

现在，一个企业所有的项目要想长久生存，好的办法就是做企业品牌。重要的是不要为了赚钱而伤害你的团队成员。那么下面一段老师会给你讲解连锁模式的商业逻辑是否合法合规。

比如：贵州自酿酱香型白酒，市场价599元，现在平台福利价499元；

【代理】:购买一瓶白酒即可获得【代理】身份。可以100元起买，推荐别人赚推荐奖100元。

【合作伙伴】:如果推荐两个代理，可以升级到【合作伙伴】的状态。可以自己买300元，推荐别人赚推荐奖300元，团队下属代理商赚间接奖200元。

Chain 2重点亮点1:当你成为合伙人后，你前面推荐的两个代理需要留给推荐你的上级，帮助上级团队拆分。同样，你也会离开上级，重新打造自己的团队市场。当你团队后面发展的代理商也成为合作伙伴，他们也会离开你的团队去创造自己的团队市场，但是前面推荐的两个代理商会留下来帮你做市场。从整体架构来看，“链2 1”模式是基于二级分销体系。

二。权益链激励模式：单位奖、个人奖、补助基金和分红奖

订单间奖励：比如合作伙伴A推荐代理商B，代理商B推荐用户C，用户C下单，合作伙伴A可以获得200元的订单间奖励，代理商B获得100元的直接推广奖励)

等级奖励：合伙人推荐的代理。代理晋升合伙人后，假设合伙人B是由合伙人A推荐的，合伙人B的总收入是300。合伙人A可以获得合伙人B收益的10%，即 $300 \times 0.1 = 30$ 。

分红奖金：奖金池中每笔交易，平台会支付5%给奖金池，平台每天会根据合作伙伴的业绩按照相应的比例进行分配。

帮扶机制：如何避免“养闲人”？平台上有扶持基金。在前两个代理还没有成为合伙人之前，只能拿到之前所有收入的80%。只有存入20%的扶持基金，他们才能释放20%的扶持基金，直到前两个代理成为合伙人，这就鼓励大家支持他们的前两个代理成为合伙人。

换位：如果你实在帮不了你初推荐的两个代理商晋升为合伙人，但是你想解冻平台冻结的20%提现，你可以启动换位机制，将非活跃合伙人改为活跃合伙人，这样你就可以正常提现了。

本文为原创，转载请注明来自：商业模式开发老段子，其编辑：D-X-M_9221。

请咨询边肖的模式。

想了解更多有关“美丽天天秒app开发费用、美丽天天秒APP开发案例、美丽天天秒小程序开发功能需求解决方案、美丽天天秒app开发价格、美丽天天秒app开发功能需求解决方案”的问题，可以联系我们，11年软件开发经验，上千家合作案例，深耕多个行业，特别对美丽天天秒行业有深入研究，也开发的有美丽天天秒行业成品系统，欢迎来咨询查看测试系统