

颐硕堂代理模式APP系统开发

产品名称	颐硕堂代理模式APP系统开发
公司名称	广州茂林网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市黄埔区城门大街2号之三5楼5103室
联系电话	19864740108 19864740108

产品详情

颐硕堂代理模式APP系统开发，颐硕堂代理模式开发搭建，颐硕堂代理模式项目案例，颐硕堂代理模式开发成本，颐硕堂代理模式现成案例，颐硕堂代理模式源码搭建开发时间，颐硕堂代理模式系统开发，颐硕堂代理模式软件开发，颐硕堂代理模式开发需求，颐硕堂代理模式平台制作过程，颐硕堂代理模式制度模式搭建开发，颐硕堂代理模式电商平台开发，颐硕堂代理模式团购APP开发。

核心提示：文章资料收集于网络，仅供开发需求者模式参考，与平台无关，如您需求定制开发系统，请联系我们，玩家勿扰。

一，颐硕堂代理模式APP系统开发逻辑：

心理分析后的下一步关键我们需要执行预期管理，互联网有一个“二八原则”，也是我们善用的原则。我们在做小规模利益刺激的时候，肯定只能满足部分人无法保证所有人（利润也不允许我们这么干），通常可以考虑二八原则，大力度神券或者奖品请务必保证20%的参与人可以获得！若低于20%，有可能我们付出去的口碑和信任成本将很难挽回！

个奖励是赠送产品奖，不同级别的代理获得的产品不同，养生会员赠送一盒养生茶4克x30包，或者一盒五谷杂粮礼盒100克x12小袋或者减肥茶4克x30包，自行选择一个产品。养生大使赠送神农韩氏茶一盒，膳食营养粥500克一袋，喷雾器一个，也可以选择套餐产品一套。

一元养生会所赠送十盒3980元的神农韩氏茶，10袋价值580元的五谷杂粮，10个价值380元的养生茶喷雾器，每个月价值796元的两袋神农茶，2袋价值116元的膳食营养粥。市代理赠送100盒价值3.98万的神农韩氏茶，100袋价值5800元的五谷杂粮500克，养生茶喷雾器100个价值3800元。省代理赠送500盒价值1.98万的神农养生茶，500袋价值2.9万的五谷杂粮，养生茶喷雾器500个。

第二个奖励是不推广分红奖，具体是养生会员享受一元商城1万元分红，养生大使享受一元商城2万元分红，一元养生会所享受一元商城3万元分红，市代理享受一元商城10万元分红，省代理享受一元商城50万元分红。

第三个奖励是主打产品折扣奖，具体是一元养生会所享受主打产品4折，市代理享受主打产品养生茶3.5折，省代理享受主打产品供货价2.5折。

第四个奖励是服务费奖励，一元养生会所获得团队销售服务费2%，市代理享受团队销售服务费3%，省代理可以享受团队销售服务费5%。

第五个奖励是推广奖，养生会员到市代理都享受推广直接奖励50%，间接奖励10%。养生会员还可以享受推广养生大使和一元会所50%，市代理和省代理10%；养生大使还可以享受推广一元会所50%，市代理10%，省代理10%；一元养生会所还可以享受推广养生会所50%，市代理10%，省代理10%；市代理还可以享受推广一元会所50%，市代理奖励10%，省代理奖励10%；省代理可以享受推广一元会所50%，市代理10%，省代理10%。第六个奖励是赠送股权激励，一元养生会所赠送3980股，市代理赠送39800股，省代理赠送19.8万股。

第六个奖励是领导奖，团队长享受公司总业绩每个月加权平均分红1%；区域经理享受公司总业绩每个月加权平均分红1.5%；市场总监享受公司总业绩每个月加权平均分红2%。

第七个奖励是团购奖励，团购零售产品奖励团购总销售额的10%。第八个奖励推荐商家入驻奖，推荐商家奖励商家销售的5%。第九个奖励是社区公益政府补贴奖，奖励1%到10%。第十个奖励是销售奖，做到公司规定业绩奖励汽车和房子，销售500万奖励十万汽车一部，销售2000万，奖励三室一厅价值150万。

一元养生鼓励代理开线下店，有免费开加盟费开一元粥店的活动，进货一万元，享受公司所有产品进货价，公司扶持开张配合三个月，推荐奖励10%，还有永远享受推广的加盟店进货额10%。

所有商家产品都是可以入住一元商城，要求商家成为公司398养生大使即可，产品手续齐全，同时产品是独立品牌或者代理但不超过供货价格的1~5折（包括一件代发费用和提供普通发票），提供所有手续公司审核，通过后，可以在平台开通商家独立的产品上线，上平台，购物车，发货地址，销售的产品统一由公司客户收货确认后一周内结算。

批的种子用户培养至关重要，一方面作为产品体验可以有效真实的获取用户反馈，其次对于用户的规模化提供足够丰富的传播主；通过周期内的用户进行筛选分层，根据购物频率、客单、品类等维度