

数码产品入驻天猫，天猫高概率入驻方法

产品名称	数码产品入驻天猫，天猫高概率入驻方法
公司名称	武汉芯言网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	武昌区松竹路楚河汉街万达尊B坐K6栋
联系电话	13067232350 13067232350

产品详情

数码产品入驻天猫，天猫高概率入驻方法小二直接操作入驻，不走自荐，内容可以不看，建议直接联系少走弯路。

现在通过自荐入驻天猫，需要另外提供的资料如下：

1、是否有主推或者爆款商品

2、具体商品计划

3、品牌简介

4、组织架构图

5、团队照片

6、投放年度金额

7、时间节奏

8、涉及产品

上面这些资料，都属于必须提供的资料，里面的很多资料，对于走自荐提交的服务商或者商家而言，都不知道该如何填写才好。

大多数商家包括绝大多数自荐服务商，入驻天猫的方式都是走自荐，走自荐的成功率，一直以来都是很低的，于是就会有很多商家面临入驻天猫，一直被驳回的窘境。

那么，为什么你提交入驻天猫的申请，会一直被驳回呢？

因为你没看懂天猫的审核细节点。

除开自荐本身成功率就偏低的因素，你每一次的失败记录，对下一次的入驻申请，都会有负面影响。因此，同一份资料，随着你的提交次数的增多，成功率就会随之降低。这一点是很多自荐服务商们不知道，也不会跟商家去说的，因为他们担心，说了商家就不给资料给他们碰运气了，同时，他们自己走自荐也没办法处理这个问题。

旗舰店目前处于开放招商的状态，入驻的难度大。专营店可以入驻吗？专营店现在处于暂停接受入驻的状态，可以入驻吗？

走自荐肯定没法入驻隐形眼镜专营店，但对于我们直接小二操作入驻的服务商而言，现在可以操作入驻隐形眼镜专营店。

因此，判断服务商是否是真有小二关系的服务商，也可以从能否操作隐形眼镜专营店来判断。毕竟不招商的类目，自荐入口都没有。

入驻隐形眼镜专营店，只需要把旗舰店的授权书改为专营店授权即可，目前可以做到7个工作日下店。

而且天猫并没有给出衡量品牌影响力的标准，此外，如果品牌影响力真的是影响入驻成功率的核心因素，那么为什么一直还会有草根品牌成功入驻天猫呢？

所以，大家不用纠结品牌影响力的问题，我们从小二那里得到的消息是：品牌影响力不足，只是单纯用来驳回你们入驻申请的万金油式的理由而已。

入驻天猫失败的原因是多样性的，品牌影响力的因素不是很大，也不必去深究。

通过自荐的方式入驻猫享，你的资料需要先满足：

1、线上年销售额500万

2、线下半年销售额1000万

满足这两条了，说明够资格，但成功率很低。

通过真正小二关系操作入驻猫享，对资料的要求就低很多了

对于小二而言，只要你线上年销售额过500万，就可以坐等操作成功，不需要考核线下销售额。

真正具有小二关系的服务商，可以做到自荐服务商做不到的很多事情，比如：

1、只需要简单的基础资料，不用任何用来说服小二的资料

2、不用考虑品牌影响力因素

3、不在自荐系统里提交资料，小二直接后台操作

4、可操作需要邀约的类目

5、可操作部分暂停招商的类目

自荐服务商无论说的再好听，一旦说需要远程提交、做运营方案、提供参展照片、提供荣誉照片等等，那就坐实了走自荐提交的本质。

走小二渠道提交入驻申请，没有太多花里胡哨的，干净资料可以坐等下店。

数码产品入驻天猫，天猫高概率入驻方法