# 电商平台如何引流，如何提高销售额

| | |
|---|---|
| 产品名称 | 电商平台如何引流，如何提高销售额 |
| 公司名称 | 东莞市数云网络科技有限公司 |
| 价格 | .00/件 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 东莞市 |
| 联系电话 | 18665158422 18665158422 |

# 产品详情

电商平台如何引流，如何提高销售额？本文将给大家分享以下三大引流卖货运营模式：

**拼团模式**

一款红酒原价1500元，参团价700元一瓶

十人参与购买算拼团成功

三人拼中七人不中

拼中的人可以拿到产品，同时奖励对应的700个平台购物积分（购物积分可兑换或购买商品抵扣，无法提现），

未拼到的人退回全款，并且获得10元的现金红包奖励，拼中以及未拼中的人都能获得等额收益

**链动模式**

模式框架：代理、老板

以499元产品为例：

购买499元产品可成为代理

推荐2个代理成为老板

举例：A消费499元购买产品获得直推代理权。A代理推荐用户B和用户C在购买产品，A代理分别获得B和C的100元直推奖励，也就是200元的直推奖励。A代理满足条件升级成为老板身份B、C分别获得直推代理权。B跟C留给平台。A老板推荐D用户购买产品，D成为代理。A老板获得200元见点奖和100直推奖，也就是300元。同理，B、C、D想要赚更多，推荐2个直属代理分别赚100元，同时升级为老板身份，2个代理贡献给上级，从第3个代理开始都可以赚100元直推和200元见点奖，也就是300元。

**分享购模式**

每人只能推荐5人，多九层级

1人、25人、125人、625人、3125人……以此类推！总人数一共是2441405人

消费第1笔，上级获得收益

消费第2笔，上级的上级获得收益

消费第3笔，上级的上级的上级获得收益

以此类推，每笔只有一人能拿收益！

收益提现条件：1.推荐5人.2.每月消费9笔（金额不限）