

499的项链“免费送”，如何做到月入百万的？

产品名称	499的项链“免费送”，如何做到月入百万的？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

产品详情

有那么一位做珠宝的女士，只要是去她那里买过珠宝的人，都会给他介绍新的顾客，通过这种方式，她就在短短一个月做到了月入百万。

她是通过做了一个线上小程序商城，不管是你看上了里面的项链还是戒指，只要你购买了之后，你都会主动给他们分享推广，介绍新的客户。

那么是什么原因呢？我告诉你，不是因为产品很好，或者是会给介绍提成之类的。举个例子：假设你在他们商城里面看上了一条价值499的项链，购买之后呢？会弹出一个信息，就是如果你把这款项链分享出去，有三个人下单的话，他们就会退还给你499块钱。

这是不是相当于白嫖了一个项链，只需要分享三个人也购买，就能退回。这样子做得话，一般人是不是都会给朋友分享？

当你给你的朋友或者一些群里面、朋友圈里面都分享了一下，你的店铺和产品是不是就得到了很大的曝光，如果有三个人购买了，那么就可以把499块钱拿回来。

那么你邀请的那三个人是不是也会看到那条广告，他们是不是也会像你一样，想退会自己的499元，这样一直下去，3个人变9个人，9个人变27个人....这样是不是得到了很好的传播，流量也获得了。

怎么样？这样的裂变模式是不是厉害，是不是值得我们借鉴一下，如果你也想做一套这样的商城系统，你可以找我们聊一聊。

当进来购买产品的人越来越多，他们是不是都会为了免费得到产品，都会相互分享给他们的朋友，那么这样裂变下去，他们商家的客户只会越来越多。

但其实他们不止这一个招数，还有一个很重要的，那么是什么呢？那就是在他们分享都时候后台会自动建立关系链，只要分享之后，都会建立上下级关系，后续分享进来的人，他的上级也会获得收益。假设还是499的项链，你的下级分享了一个人也购买了，那么你会获得200的奖励。

*后所有的消费者是可以拿到免费的产品，只要资源多，分享的多，他们还能够赚钱，所以营销都是一种创意，大家可能会觉得商家怎么赚钱的，这个只关系他赚多赚少的问题。